

17

Budoucnost
vidíme v cloudu

1. července 2016 – 30 června 2017

Obsah

Klíčové údaje — 4
Historie společnosti — 5

01

2017 – silný růst, orientace na cloudová řešení a posilování brandu Solitea — 6

02

Solitea cloudová řešení — 12

03

Solitea software pro SMB — 16

04

Solitea řešení pro veřejný sektor a velké zákazníky — 24

05

Solitea software pro POS a retail — 28

06

Solitea řešení infrastruktury — 30

07

Solitea management — 36

08

Struktura holdingu Solitea — 44

09

Vlastnická struktura Solitey — 46

10

Teritoriální působnost — 48

11

Solitea, vybrané finanční údaje — 54

12

Zkrácená příloha k účetní závěrce — 62

13

Společnosti holdingu — 66

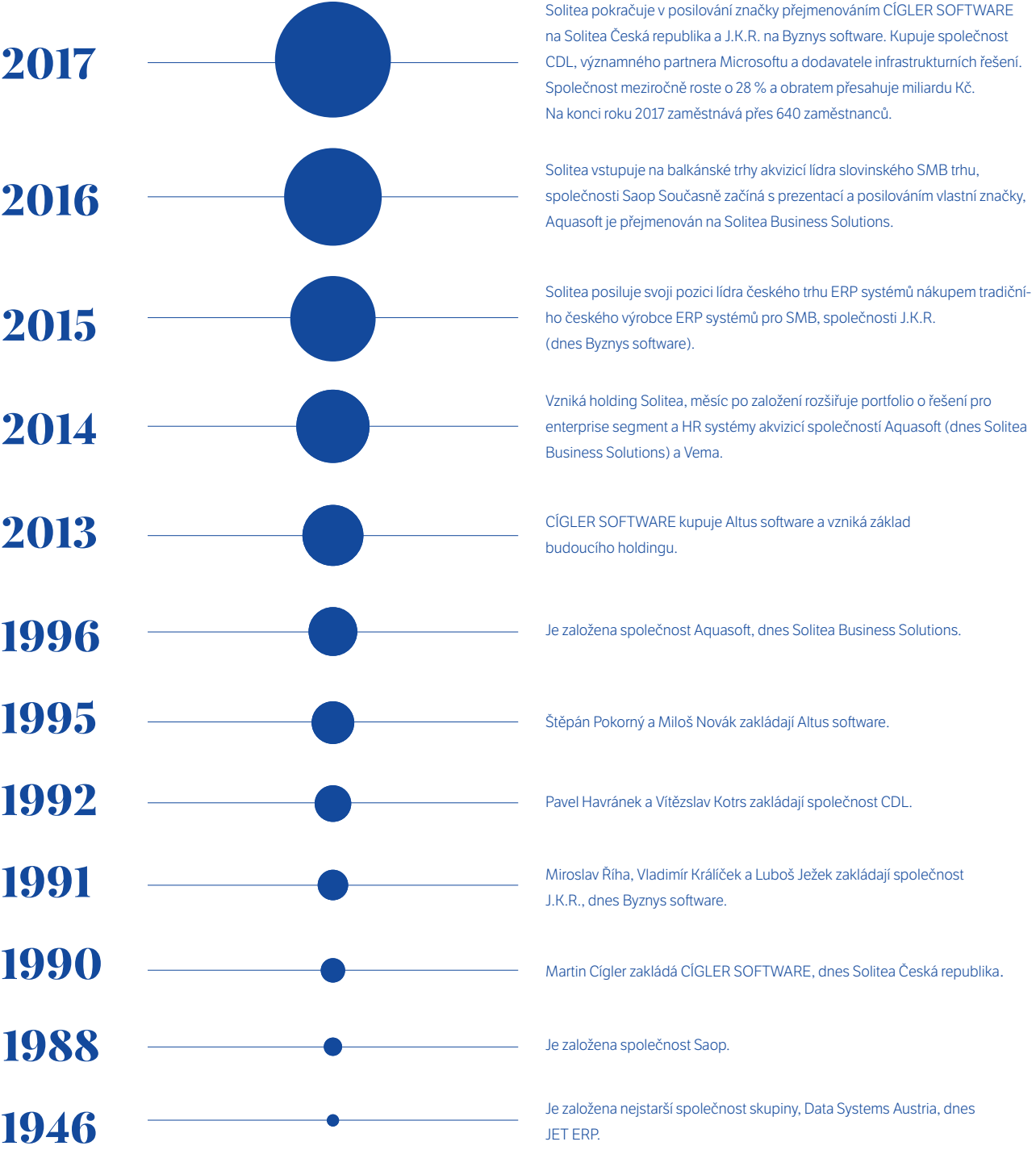
Klíčové údaje¹

Částky v tis. Kč	30. 6. 2015	30. 6. 2016	30. 6. 2017
Tržby	654 577	777 880	1 105 346
Tržby y/y		18,8 %	42,1 %
Ebitda	92 483	104 115	133 851
Ebitda y/y		12,6 %	28,6 %
Osobní náklady	321 160	385 039	530 856
Osobní náklady y/y		19,9 %	37,9 %
Náklady na vývoj	53 019	69 282	91 700
Náklady na vývoj y/y		30,7 %	32,4 %
Zisk před zdaněním	165 918	137 746	133 785
Zisk před zdaněním y/y		-17,0 %	-2,9 %
Aktiva	1 347 657	687 448	1 821 667
Vlastní kapitál	813 440	1 236 079	1 308 752
Krátkodobé závazky	371 212	198 124	315 624
Dlouhodobé závazky	25 533	127 377	55 408
Počet zaměstnanců	381	570	646

¹⁾ Agregované údaje Solitey včetně dceřiných společností. CDL mělo fiskální rok 1. ledna 2016 až 31. prosince 2016. SAOP měl fiskální rok 1. ledna 2016 až 31. prosince 2016. Vema ČR měla fiskální rok 1. února 2016 až 31. ledna 2017.

Vema SR měla fiskální rok 1. února 2016 až 31. ledna 2017.
Ostatní společnosti měly fiskální rok 1. července 2016 až 30. června 2017.

Historie společnosti



01

2017 – silný růst, orientace na cloudová řešení a posilování brandu Solitea

Solitea a její dceřiné společnosti ve fiskálním roce 2017 dosáhly 14,6% zvýšení tržeb²⁾ oproti fiskálnímu roku 2016. EBITDA dosáhla přes rozsáhlé investice do výzkumu a vývoje hodnoty 112 076 mil. Kč. Růst byl částečně organický, částečně prostřednictvím strategických akvizic. Za výbornými výsledky stojí dobrá ekonomická situace na většině trhů, kde Solitea působí, a dále některé mimořádné příležitosti, jako je např. zavedení zákona o elektronické evidenci tržeb v České republice.

²⁾ Procento růstu ani uvedená EBITDA nezahrnuje společnost CDL, jejíž akvizice proběhla až 20. září 2017.

Ekonomika roste

Rok 2016 byl v Evropské unii hospodářsky velmi příznivý. Poprvé za posledních deset let měly všechny země kladný meziroční růst HDP.

Česká republika a Slovensko

Stav podnikatelského prostředí v České i Slovenské republice v současnosti do velké míry pozitivně ovlivňuje otevřenost ekonomiky vůči zahraničním investicím, export i dostupnost rizikového kapitálu. Kladný vliv má i ukončení intervencí vůči euru ze strany České národní banky. Pozitivní dojem z Evropy se právě zásluhou otevřenosti ekonomik dostává i do česko-slovenského regionu. V obou zemích se meziroční růst HDP v porovnání s předchozím obdobím zpomalil, ale míra nezaměstnanosti dosáhla historické, předkrizové úrovně. V České republice byla průměrná míra nezaměstnanosti v roce 2016 na úrovni 4,0 %, což je nejlepší výsledek od roku 1996. Ekonomika sice nenavázala na 4,5% nárůst z roku 2015 a meziročně narostla jen o 2,4 %, každopádně české hospodářství už třetí rok po sobě roste rychleji než dvouprocentním tempem.

Stejného výsledku za poslední tři roky dosáhlo i hospodářství Slovenské republiky, které za roky 2014 až 2016 narostlo o 2,5 %, 3,8 % a 3,3 %. Míra nezaměstnanosti je na Slovensku více než dvojnásobná v porovnání se stavem v ČR, úroveň 9,6 % je však nejlepším výsledkem od roku 2008. Podle analýz Národní banky Slovenska měl pokles míry nezaměstnanosti velký vliv na růst nominálních mezd na Slovensku.

Růst nominálních mezd na úrovni 3,3 % by se měl v nejbližších letech ještě zrychlit a v roce 2019 by měl na Slovensku dosáhnout úrovně 4,6 % při předpokládané dvouprocentní inflaci. Nominální mzdy během posledních let v obou zemích rostou dokonce rychleji než produktivita práce, což z dlouhodobého hlediska může být pro obě ekonomiky problematické. V současné době jsou firmy „nucené“ svým zaměstnancům nabízet kromě vyšší mzdy i nefinanční benefity. Mezi nejrozšířenější patří vzdělávání zaměstnanců, pružná pracovní doba a možnost práce z domu. Průměrná hrubá mzda v roce 2016 byla v ČR na úrovni 1 007 eur (27 220 Kč), v SR byla nižší o více než 11 %, konkrétně na úrovni 889 eur. V obou zemích rostla i minimální mzda, aktuálně je v ČR na úrovni 11 000 Kč (407 eur), v SR 435 eur. Situaci v obou zemích podporuje i monetární politika ČNB, resp. ECB, ale v současnosti obě národní banky už zvažují zvýšení základních úrokových sazeb v ekonomice.

Rakousko

Rakousko mělo v roce 2016 HDP 349,5 miliard eur, deficit státního rozpočtu podle maastrichtských kritérií 1,9 %, zadluženost 84,3 %

a nezaměstnanost 5,9 %. Rakouské hospodářství se v současnosti nachází ve fázi růstu, který se pohybuje kolem hranice 1,7 %. Tento růst je relativně křehký a ve velké míře vyplývá z výkonnosti zahraničního obchodu.

Rakouská vláda podporuje rozvoj domácího hospodářství především vytvářením podmínek pro podnikání – odbouráváním byrokracie, reformou odvodů, deregulací a podporou startupů, stejně jako opatřeními na zabezpečení zaměstnanosti. Prioritou je kromě udržitelnosti rozvoje nadále digitalizace.

V oblasti působení Solitey je nosným programem „Průmysl 4.0“, který v technologické oblasti zdůrazňuje hlavně význam propojení moderních IT technologií s produkty a procesy v oblasti výroby a logistiky. Velmi důležitou úlohu zastávají též „chytrá“ řešení a služby, která přispívají ke zlepšení kvality života. Rakouská vláda pojmenovala nejdůležitější výzvy, které definovala zejména v oblasti investiční ofenzivy a konkurenceschopnosti hospodářství, ochrany a bezpečnosti dat a v zaměstnanosti.

Slovinsko

V roce 2016 ekonomický růst Slovinska posílil a dosáhl 2,5 %. Po roce 2008 podporu růstu poprvé převzala konečná tuzemská spotřeba, zejména spotřeba domácností. Ke zvýšené spotřebě domácností přispěly dva faktory: růst platů ve vládním sektoru a růst zaměstnanosti o více než 2 %. Export zboží a služeb se zvýšil o něco více než v předchozích dvou letech. Díky posílené domácí spotřebě se rovněž zvýšil dovoz.

Podmínky na pracovním trhu byly v roce 2016 lepší než v předchozím roce. Míra registrované nezaměstnanosti se snížila z 12,3 % v roce 2015 na 11,2 % v roce 2016. Nominální mzda se zvýšila oproti roku 2015 o 1,8 % na hodnotu 1 584 eur, zatímco minimální mzda byla 804 eur. Růst mezd byl vysoký ve veřejných službách (3,3 %), zatímco v soukromém sektoru byl nižší (pouze 1,3 %).

V roce 2016 se Slovinsko stalo zemí s nejvyšším poklesem cen mezi zeměmi eurozóny. Deflace byla převážně ovlivněna zahraničními faktory, zejména vývojem cen ropy a surovin na celosvětovém trhu, který snižoval ceny energetických produktů výrazněji než v eurozóně. Důvodem je vyšší podíl energetických produktů v domácí spotřebě, než je běžný průměr v eurozóně. Příspěvek cen průmyslových výrobků k inflaci je nižší, než je průměr eurozóny.

Chorvatsko

Během roku 2016 byl po šestileté recesi posílen pozitivní vývoj v oblasti ekonomické aktivity, zahájený v roce 2015. Reálný růst hrubého

domácího produktu (HDP) dosáhl v roce 2016 míry 2,9 %, což je nejvyšší hospodářský růst od roku 2007. Důvodem bylo především posílení vývozu a spotřeby domácností. Třetí rok po sobě byly zaznamenány pozitivní trendy v průmyslové výrobě a obratu z maloobchodu. Po sedmi letech byly v roce 2016 zaznamenány pozitivní trendy také ve stavebním průmyslu, přičemž cestovní ruch zaznamenal rekordní sezónu další rok v řadě.

V průběhu roku 2016 přetrvávaly příznivé trendy na trhu práce. Průměrná míra nezaměstnanosti v roce 2016 byla 13,1 % a ve srovnání s rokem 2015 byla o 2,2 % nižší. Během roku 2016 pokračoval růst mezd, protože vzhledem k negativní inflaci byl jejich reálný růst silnější než nominální. Průměrná hrubá měsíční mzda v roce 2016 byla 7 752 HRK (1 040,54 eur), což představuje nominální nárůst o 1,9 % a reálný nárůst o 3,0 % oproti roku 2015.

Během roku 2016 pokračoval pokles zahraničního dluhu Chorvatské republiky z roku 2015, přičemž nejvíce přispěl k poklesu zadluženosti bankovní sektor. Do konce roku 2016 činil celkový hrubý zahraniční dluh 41,7 miliardy eur, tj. 91,4 % HDP.

Srbsko

Hospodářství Srbska je ekonomikou založenou na službách, přičemž terciární sektor tvoří dvě třetiny celkového hrubého domácího produktu a funguje na principech volného trhu. Nominální HDP v roce 2016 činil 37,745 miliardy USD, což je 5 376 USD na jednoho obyvatele. Ve srovnání s předchozím rokem růst reálného HDP v roce 2016 činil 2,8 %, i když byl plánován růst HDP 1,75 %.

Míra nezaměstnanosti ve třetím čtvrtletí roku 2016 byla 13,8 %. Hrubá průměrná mzda v roce 2016 činila 63 474 RSD (528 eur) a průměrná čistá mzda byla 46 097 RSD (385 eur).

Srbsko historicky bojovalo s velmi vysokou inflací, a to zejména v 80. a 90. letech. V letech 1992 a 1993 proběhlo období hyperinflace, které trvalo celkem 25 měsíců; měsíční míra inflace činila neuvěřitelných 313 milionů procent. Od počátku roku 2000 se míra inflace stabilizovala a v posledních letech zaznamenala relativně nízkou úroveň.

Silný růst ve všech segmentech našich řešení

Obě naše cloudová řešení pro cílový segment živnostníků a malých společností dosáhla dvouciferného růstu. MiniMAX, distribuovaný ve Slovinsku, Chorvatsku a Srbsku, zvýšil výnosy o 16,7 % na

1,75 mil. eur a dále posílil pozici lídra slovinského trhu. iDoklad byl ve fiskálním roce 2016 v České republice ještě zdarma, nicméně na Slovensku jsme jej od 1. června 2016 zpoplatnili. Považujeme za velký úspěch, že předplatné iDokladu si zde zakoupilo 31 % z aktivních uživatelů. Meziročně se navíc v České republice i na Slovensku o 40 % zvýšil počet zákazníků – k 30. červnu 2016 měl iDoklad přes 150 000 otevřených účtů.

V SMB segmentu rostly výnosy všech ERP produktů, největší nárůsty vykazuje ERP systém Money S4/S5, který v České republice a na Slovensku rostl o 12 %. Velkého růstu jsme dosáhli i v oblasti HR cloudových řešení poskytovaných společnostmi Vema. Vysokého, více než 70% nárůstu dosáhla služba V4 Cloud a 21% nárůst vykázal outsourcing mezd.

V retailu a POS segmentu jsme rostli hlavně v České republice, důvodem byl zákon o elektronické evidenci tržeb. Zejména díky aplikaci Profi Účtenka jsme se stali tržní dvojkou z pohledu počtu uživatelů POS řešení. Profi Účtenku začalo používat 20 000 uživatelů.

Největším úspěchem v enterprise segmentu bylo získání zakázky na tvorbu informačního systému pro finskou celní správu (Tulli) v hodnotě přes 22 mil. eur. Navázali jsme tím na naše úspěchy v celních systémech pro Českou republiku, Srbsko a Turecko. Úspěšná realizace finské zakázky nás zařadí mezi absolutní evropskou špičku v dané oblasti a v budoucnu nám otevře cestu na trhy v dalších evropských zemích.

Investice do budoucnosti

Investice do vývoje produktů a inovací jsou klíčovými faktory pro úspěch Solitey. Dlouhodobou strategií společnosti je do roku 2025 postupně uvést na evropský trh multitenantní cloudový ERP systém s vysokou mírou přizpůsobitelnosti vnitrofremním procesům a požadavkům zákazníka. Po roce 2025 chceme na trhu nabízet i vlastní cloudový ERP systém. Tato vize je podpořena nejen aktuálními světovými trendy v IT, ale i vlastními výsledky našich cloudových produktů, které vykazují nejvyšší nárůst z celého portfolia holdingu Solitea. Domníváme se, že svět ERP projde velkými změnami v příštích několika letech, a proto dnes investujeme do technologií, jakými jsou machine learning či umělá inteligence. Na konci fiskálního roku 2016 jsme vytvořili decentralizovaná vývojářská centra napříč celým holdingem a zahájili vývoj cloudového ERP systému Solitea C1. Ve fiskálním roce 2017 jsme vyvinuli jádro systému připravené na extrémní zatížení, které lze předpokládat u multitenantního provozu více SMB firem. Investice do vývoje nových cloudových řešení již dnes činí 32 % veškerých nákladů na vývoj.

Akvizice

Úspěšní jsme byli i v oblasti akvizic. Necelé tři měsíce po ukončení fiskálního roku, v září 2017, jsme dokončili akvizici společnosti CDL. Obrat Solitey tak překročil 1 miliardu Kč a CDL nám současně otevírá cestu ke klíčovým cloudovým technologiím Microsoftu, které přicházejí na trh, – zejména informačnímu systému Dynamic 365, kde je naší ambicí se stát významným středoevropským partnerem. CDL je současně dodavatelem MS CRM a MS Sharepoint, jejichž dodávky jsme dosud museli outsourcovat. Nové příležitosti nám otevírá CDL jako dodavatel infrastruktury, protože očekáváme, že infrastrukturu budeme řešit u velkých zákazníků přicházejícího cloudového informačního systému Solitea C1.

I nadále považujeme akviziční růst za jednu z cest dalšího rozvoje skupiny Solitea a aktivně vyhledáváme společnosti, které mohou vhodně doplnit naše portfolio či regionální působnost.

Budování brandu Solitea

Na podzim roku 2015 jsme začali intenzivně pracovat na strategii značek v holdingu Solitea. Motorem nastávajících změn se stal marketing. Celá řada firem, do kterých Solitea vstoupila, měla slabou marketingovou strategii. Navíc většina z nich ve své komunikaci propagovala značky jednotlivých produktů a vlastní jméno firmy šlo trochu do pozadí – marketingové rozpočty nedovoľovaly propagovat obojí současně. Strategií značek jsme proto vnímali jako jednu z příležitostí k rychlejšímu růstu. Cílem bylo používat brand Solitea a značky jednotlivých produktů.

Na jaře roku 2016 jsme proto začali brand Solitea více upřednostňovat. Prvním krokem této strategie bylo v červnu 2016 přejmenování společnosti Aquasoft na Solitea Business Solutions. Pro propagaci značky Solitea na českém trhu to byl rozhodující krok – společnost v prosinci 2016 vyhrála výběrové řízení na informační systém pro finskou celní správu (Tulli) v ceně přes 600 milionů Kč. Byl to historicky největší export IT technologie české firmy do zahraničí a díky němu si nejen česká IT komunita uvědomila, že Solitea existuje.

Změnu brandu jsme dokončili před koncem fiskálního roku 2017. Na jaře 2017 jsme přejmenovali společnost J.K.R. na Byznys software podle názvu jejich hlavního produktu. V červnu jsme přejmenovali CÍGLER SOFTWARE na Solitea Česká republika (Solitea Slovensko). Produktová loga jsme doplnili o slogan „by Solitea“. Díky tomu jsme dnes pro naše zákazníky čitelnější a synergický marketing nám pomáhá být více vidět, a získávat tak nové obchodní příležitosti.

Synergie, sdílení know-how a práce s talenty

Učíme se využívat vnitřní synergické efekty holdingu. Jednotná práce se značkami či konsolidace vývojových oddělení a společný vývoj cloudového ERP jsou pouze špičkou ledovce. Organizujeme společné vzdělávání obchodníků, konzultantů i vývojářů, sdílíme obchodní, legislativní i technologické know-how. Díky tomu na trzích, kde operujeme, dokážeme vyvíjet a získávat větší množství obchodních příležitostí rychleji než jiné společnosti. Stáváme se tak i zajímavým strategickým partnerem pro akvizice.

Aktuálně považujeme za kontraproduktivní spojit minimálně v rámci zemí jednotlivé dcery do jednoho většího celku – domácí atmosféra v rámci společností nám umožňuje nejen pružnější řízení, ale i větší konkurenceschopnost na trhu práce. Najít a udržet si správné talenty je klíčovým prvkem úspěchu Solitey. Snažíme se vytvářet našim zaměstnancům příjemné prostředí pro kreativní práci, pomáháme jim s jejich vzděláváním a osobnostním rozvojem. I proto se nám daří konkurovat velkým nadnárodním společnostem a Solitea je vnímána jako atraktivní zaměstnavatel.

Příležitosti před námi

Nedokážeme odhadnout, jak dlouho bude trvat současný ekonomický růst. Nicméně vidíme výborné příležitosti v segmentech trhu, kde se aktuálně pohybujeme. Očekáváme silný nárůst poptávky po SaaS řešeních, a proto budeme v maximální možné míře pokračovat ve vývoji a zavádění inovací vedoucích tímto směrem. V měnícím se světě se silnou konkurencí je těžké předvídat a plánovat všechny možné události. Nicméně silná, adaptabilní a kompetentní organizace se může dobře přizpůsobit změnám v technologiích a tržním vývoji. Proto inovujeme a proto také chceme v regionu patřit k nejlepším zaměstnavatelům – jen tak budeme schopni v následujících letech růst a prosperovat.

Martin Cígler / CEO

Stabilita

Podnikáme v prostředí, ve kterém se neustále mění pravidla hry. Od změn v zákonech po nové technologie. Díky dlouhodobé vizi se nám daří i v tak překotně se rozvíjejících oborech zůstat silnými a důvěryhodnými.

ČESKÁ REPUBLIKA

Karlův most je jedním z nejstarších mostů v zemi. Je symbolem nejen Prahy a řeky Vltavy, ale také symbolem stability. Několik století mu na kráse neubralo.

02

Solitea cloudová řešení

Cloudové služby jsou na vzestupu. Firmy a instituce si stále více uvědomují jejich přínosy a výhody. Odpadají investice do nezbytné infrastruktury a platforem a náklady na jejich správu a údržbu. Podstatnou výhodou jsou také transparentní náklady a přístup kdykoliv a odkudkoliv, uživatelská přívětivost či podpora spolupráce.

Poradenská společnost IDC očekává, že segment podnikových aplikací do roku 2019 celosvětově vzroste na hodnotu 201,7 miliard dolarů při roční míře růstu 6,6 %. V krátkodobé perspektivě budou střední a velké firmy své klíčové aplikace nadále provozovat především interně. Trend však mluví ve prospěch stále silnější adopce cloudu. Nové moderní aplikace s intuitivním uživatelským rozhraním totiž firmám umožňují agilně reagovat na vývoj trhu a preference zákazníků a dokonce i zavádět nové obchodní modely.

Nastupuje cloud

Dnes je nepochybné, že cloudová architektura na poli softwarových aplikací způsobí podobnou revoluci, jakou byl příchod Microsoft Windows. Historicky řečeno, technologie byla v mnoha případech navržena tak, aby uvolnila lidské ruce a rychleji a lépe vykonávala některé úkoly. Informační systémy si pro podporu administrativních procesů, efektivnější práci a podporu rozhodování velmi rychle osvojí možnosti nových technologií, jako jsou machine learning, big data či umělá inteligence.

Firmy potřebují najít způsob, jak si udržet konkurenceschopnost. Budou potřebovat zlepšit a zrychlit své vnitrofiremní procesy. Právě tento důvod stojí za vizí Solitey: chceme našim zákazníkům poskytnout řešení, které jim umožní být na světové špičce, pokud jde o efektivitu zpracování dat a řízení vnitropodnikových procesů. Je jedno, zda půjde o malou firmu nebo velkou korporaci.

Vítejte v budoucnosti

Software bude tvořit čím dál tím větší strategickou roli v podnikání. Cloud jako způsob vývoje, distribuce a používání softwaru mění paradigma a zažité zvyklosti. Umožňuje firmám nový způsob práce s daty, zjednodušuje komunikaci, přináší konkurenční výhodu. Mzdové náklady tvoří čím dál větší část celkových nákladů společností a právě automatizace klíčových firemních procesů může tento trend zvrátit.

Solitea chce být u toho a chce patřit k lídrům trhu cloudového podnikového informačního softwaru. V regionech, kde působíme, jsme lídrem trhu SOHO a rádi bychom této pozici dosáhli i v SMB segmentu.

iDoklad

iDoklad je nejoblíbenější on-line fakturační službou na českém trhu. Tuto skutečnost dokládá i fakt, že k dnešnímu dni si účet v něm založilo na 160 000 živnostníků a drobných podnikatelů. A i když reálný počet aktivních uživatelů zůstává nižší, iDoklad je právem považovaný za lídra na trhu v tomto odvětví.

iDoklad je progresivní cloudovou službou, která se od svého zpoplatnění (1. června 2017), řadí mezi moderní byznys modely SaaS, přičemž je možné ji využívat v tzv. freemium režimu. Ten nabízí možnost bezplatného využívání s omezenými funkcemi v účtu zdarma. Pro uživatele s požadavky na pokročilejší funkce iDoklad nabízí tři varianty placených tarifů. K dnešnímu dni iDoklad aktivně využívá přibližně 35 000 subjektů, z čehož cca 40 % používá některý z placených tarifů.

iDoklad vychází svým potenciálním uživatelům vstříc v mnoha oblastech. Noví uživatelé mají dva měsíce na vyzkoušení všech funkcí, aby zjistili, které skutečně využijí, a rozhodli se pro správný tarif. Navíc každý zákazník, který si zakoupí libovolný placený tarif, má 30denní období, během kterého může požádat o vrácení peněz.

iDoklad usnadňuje život podnikatelům, kteří ocení automatizaci některých úkonů, jako je periodická fakturace, automatické upomínky, napojení na software své účetní nebo párování příchozích plateb s bankou. Neméně významným přínosem je vynikající evidence podkladů a rychlá příprava výstupů pro účetnictví – ať už podvojně nebo daňovou evidenci. Dalšími užitečnými funkcemi iDokladu je mobilní aplikace, která je postavena na technologii Xamarin a umožňuje uživateli vykonávat ty nejpotřebnější úkony spojené s fakturací kdekoliv, například mimo zázemí.

Vzrůstající tendenci má využívání komunikace přes API. Díky tomu iDoklad spolupracuje s řadou dalších služeb a uživatel si jej lehce integruje do svého „podnikatelského ekosystému“. V letošním roce jsme proto zveřejnili katalog, ve kterém tyto doplňky uživatelé najdou přehledně na jednom místě.

iDoklad sleduje vývoj trhu a potřeby svých existujících i potenciálních uživatelů. Jeho růst je zabezpečen díky zkušenému týmu vývojářů, kteří produktu rozumějí do posledního detailu. iDoklad funguje na Microsoft Azure, který skýtá možnosti růstu služby i do budoucna.

MiniMAX

Služba miniMAX poskytuje kompletní účetnictví v cloudu, včetně modulu mezd. Služba je lídrem slovinského trhu a je poskytována i v Chorvatsku a Srbsku. Cílí na drobné živnostníky a malé firmy, silnou pozici má mezi poskytovateli účetních služeb. Svoje účetnictví vede v miniMAXu přes 30 000 firem.

Díky mobilní aplikaci umožňuje komunikaci mezi klientem a účetní kanceláří. Pomocí aplikace tak podnikatelé vidí klíčové údaje o svém byznysu i aktuální stav fakturace či mohou zadávat náklady ve svém mobilním telefonu. Vše se automaticky synchronizuje s jejich agendou v účetní kanceláři.

Vema V4 Cloud

Všechny produkty společnosti Vema jsou architektonicky přizpůsobeny jak pro provoz v on-premise řešeních, tak v cloudu. Obě řešení jsou z pohledu ovládání produktů zcela shodná. Zákazník se tedy může rozhodnout, zda bude používat produkty lokálně, či zda využije služeb Vema V4 Cloud, který Vema provozuje již od roku 2005.

Služba Vema V4 Cloud má v ČR a SR cca 1 100 zákazníků. Uživatelé cloudu se rekrutují z celého spektra zákazníků od nejmenších s jednotkami zaměstnanců až po největšího, který má 8 000 zaměstnanců.

Altus Portal

Altus Portal je intuitivní podnikový intranetový systém, který zajišťuje dokonalý pořádek ve firemní dokumentaci, umožňuje elektronické schvalování dokladů a řízení aktivit pomocí workflow. Typická pořizovací cena

je od 30 000 do 200 000 Kč. Altus Portal lze propojit se systémy Altus Vario, Money S4 a Money S5. Systém používají firmy v České republice, k dispozici mají českou nebo anglickou verzi softwaru.

Portál umožňuje jednoduché vyhledávání, vytváření různých verzí dokumentů a přístupy k listinám řízené oprávněními. Důležité dokumenty, normy či nařízení můžete v systému Altus Portal opatřit elektronickým podpisem. Vždy máte přehled o tom, kdo a kdy má dokument podepsat, máte možnost podpisy urgovat. Elektronický podpis se jako zašifrovaná informace stává nedílnou součástí podepsaného dokumentu a zůstane zachován i v případě, že podepsaný již není uživatelem systému.

Součástí řešení je workflow, ve kterém se jednoduše definují jednotlivé kroky procesu, termíny a kompetentní osoby. Altus Portal zajistí řízení procesu, poradí si i s delegováním na definovaného zástupce nebo s možností více osob v rámci jednoho kroku. Při průchodu procesem je možno kroky schválit, zamítnout či stornovat a vždy lze přidávat komentáře.

Veškerá data a dokumenty uložené v systému Altus Portal jsou šifrované přímo v databázi. Přístup je možný pouze přes nastavená oprávnění a díky tomu jsou dokumenty v bezpečí. Altus Portal se dá spustit v libovolném internetovém prohlížeči bez nutnosti instalace klientských stanic.

28,6 %



28,6 % meziroční růst EBITDA

03

Solitea software pro SMB

S obratem 863 mil. Kč v SMB segmentu patří Solitea k lídrům trhu ve všech zemích, ve kterých působí. Rychlý růst byl dosažen nejen organicky, ale zejména posledními akvizicemi společností CDL, Saop a J.K.R. (dnes Byznys software).

Solitea software pro SMB

Prostřednictvím automatizace obchodních procesů pomáháme našim zákazníkům zvyšovat jejich růst a ziskovost. Solitea poskytuje jak all-in-the-box účetní systémy pro menší firmy, tak i vysoce škálovatelné ERP systémy pro společnosti, pro které je řešení vnitrofiremních procesů na míru klíčové. Celou škálu portfolia Solitey doplňují DMS, BI a workflow řešení.

ERP systémy

V segmentu ERP systémů nabízíme jak řešení pro menší společnosti převážně ze segmentů obchodu a služeb (Money S4, iCenter), tak i řešení pro střední společnosti či výrobní firmy (Altus Vario, Byznys, iCenter, JET ORBIT, Money S4, Money S5, Microsoft Dynamic NAV). Silnou pozici máme i v informačních systémech pro státní správu a rozpočtové organizace (iCenter, Vema Ekos). Více než čtvrtstoletí zkušeností ve vývoji a implementaci ERP systémů dnes zúročujeme díky výměně know-how napříč celou skupinou Solitea. Výsledkem je spokojenost s implementací a měřitelná úspora u našich zákazníků.

Účetní softwary

S účetními programy iCenter, JET REWE, miniMAX a Money S3 patříme k lídrům trhu účetního softwaru v Česku, na Slovensku a ve Slovinsku a máme silnou pozici v ostatních balkánských zemích a v Rakousku. Naš software používají desetitisíce malých společností. Těžíme z vysoké funkcionality našeho softwaru kombinované s příjemným uživatelským rozhraním.

Významnou část našich zákazníků tvoří účetní firmy a jejich klienti. Velmi často spolu spolupracují v hybridním režimu, kdy zákazník používá některé z našich cloudových řešení (iDoklad, miniMAX) a na straně účetní kanceláře běží účetní software (Money, Vario, Byznys, miniMAX). Díky tomu i nejmenší klienti dokáží on-line, často i prostřednictvím mobilní aplikace, komunikovat se svým účetním. Účetní kancelář tím šetří čas, protože v tomto režimu odpadá pořizování prvotních dokladů. A drobný podnikatel má on-line přehled o své firmě.

Systémy pro řízení lidských zdrojů

V České i Slovenské republice máme silnou pozici v dodávkách mzdových systémů a systémů pro řízení lidských zdrojů. VEMA HR svými možnostmi pokrývá jak požadavky malých korporátních zákazníků či zákazníků z řad neziskového segmentu, tak i velkých společností a státní správy.

Altus Vario

ERP systém pro menší a střední firmy. V České republice má 1 600 uživatelů. Jeho typická cena se pohybuje od 30 000 až do 500 000 Kč.

Altus Vario je podnikový software kategorie „all-in-one ERP/CRM systém“, určený ke zpracování veškerých firemních agend od nákupu a prodeje zboží přes řízení výroby a služeb až po vedení účetnictví, mezd a personalistiky. Uživatel má všechny obchodní a ekonomické informace přehledně v jednom programu a vidí jejich vzájemné souvislosti, které jsou dostupné na pár kliknutí myši. Jednotný systém je příjemný pro uživatele a znamená také nižší náklady na správu. Altus Vario je modulární systém a uživatel používá pouze ty moduly, které firma potřebuje.

Vario vyniká rozsáhlými možnostmi, díky nimž se přizpůsobí všem požadavkům a firemním procesům. K dispozici je mnoho doplňků a nadstaveb pro řešení specifických požadavků.

Ačkoli systém disponuje variabilitou, zachovává kompatibilitu s mezinárodními standardy. Uživatelské prostředí dodržuje vzhled a způsob ovládání Microsoft Office, a uživatelé tak pracují ve známém prostředí intuitivně a efektivně. Formáty dat a aplikační rozhraní respektují nej-používanější standardy, data je možné exportovat a importovat pro analýzu a publikování prostřednictvím Office.

Altus Vario poskytuje možnosti uživatelského nastavení téměř všech vlastností programu, v ekonomických modulech lze vést neomezený počet knih dokladů s libovolně definovanými číselnými řadami, ve skladovém hospodářství je k dispozici neomezený počet skladů a počet účtovaných subjektů také není omezen, což ocení nejen účetní společnosti. Všechny moduly umožňují návrh vlastních sestav s rozsáhlými možnostmi výpočtů a formátování analyzovaných dat. Samozřejmostí jsou pravidelné aktualizace, které zajišťují shodu dokladů a účetnictví s aktuální českou a evropskou legislativou.

Byznys

Robustní ERP systém pro střední a velké společnosti s velkou škálou dostupných modulů. Typická cena je 500 000 až 2 000 000 Kč. Software používá 1 050 zákazníků v České a Slovenské republice.

Podnikový informační systém Byznys je určený pro segment středních a větších organizací. Je nástrojem pro komplexní řízení podniků, které chtějí sjednotit podnikové agendy do jednoho nástroje a získat pomocníka pro sledování kompletních ekonomických agend. Byznys ERP nabízí řešení pro sledování, plánování a řízení všech klíčových podnikových procesů, a to na všech úrovních podnikové architektury. Svou variabilitou umožňuje řešení v rámci jednotlivých modulů nebo propojení na další specializované systémy.

Díky unikátnímu řešení datového modelu a zkušenostem implementačních týmů umožňuje Byznys extrémně vysokou míru úprav na míru zákazníkovi bez nutnosti programování. Výsledkem je překvapivá rychlost zprovoznění systému.

Rozsahem nabízených modulů a vysokou variabilitou při nasazování je systém Byznys schopný pokrýt potřeby organizací různého oborového zaměření – od obchodních společností přes účetní a logisticko-dopravní firmy až po výrobní podniky působící v rozličných oblastech. Systém Byznys tak dokáže najít řešení jak pro společnosti, které mají rozsáhlé a specifické požadavky na oblasti funkcionalit, tak i pro firmy, které kvůli charakteru svého provozu musí zpracovávat velké objemy dat. Systém uspoří značné náklady díky nastavení automatického workflow na klíčové procesy.

Byznys je efektivním nástrojem pro řízení výroby ve většině odvětví. Jeho komplexní řešení řízení výroby není odvětvově specializovaný produkt, ale univerzální systém, který je relativně snadno modifikovatelný. Pomocí něj lze automatizovat řízení výroby v různých odvětvích, jako jsou například strojírenství, elektrotechnika, papírenství, výroba nábytku nebo stavebních prefabrikátů, slévárenství a další. Je vhodný pro kusovou i sériovou výrobu, podporuje zakázkovou výrobu. Zajišťuje zprůhlednění a automatizaci všech výrobních procesů v návaznosti na podpůrné činnosti (obchod, konstrukce, technologie a další).

Byznys je také vhodným nástrojem pro segment stavebnictví a pro řízení developerských projektů. Pokrývá široké spektrum činností ve stavebnictví – od projekčních, dodavatelských či realizačních firem přes subdodavatele až po developerské firmy.

Společnosti, poskytující služby v oblasti dopravy, využívají systém Byznys při plánování i následném vyúčtování dopravních služeb. Byznys modul Doprava vychází ze základních potřeb těchto firem a nabízí jim podpůrné nástroje zaměřené na optimalizaci vnitřních procesů z pohledu zpracování zakázek. Systém má mnoho funkcí, které řeší tuto oblast od naplánování jednotlivých jízd podle zadání až po složité reportování v rámci společnosti i obchodních partnerů.

Byznys ERP je vhodným nástrojem nejen pro vlastní vedení účetnictví a s tím spojené agendy, ale také pro vedení účetnictví dodavatelským způsobem ve specializovaných účetních firmách. Zpracování této agendy umožňuje systém multiverzních firem, který je účetním společností poskytován s výrazným cenovým zvýhodněním.

Money S3

Money S3 je druhým nejpoužívanějším účetním softwarem v České republice a podobnou pozici má i na Slovensku. V placené verzi jej používá přes 23 tisíc firem a mezi jeho uživatele patří živnostníci i malé až středně velké společnosti. Dalších 90 tisíc subjektů používá bezplatnou verzi systému.

Money S3 je „on premise“ řešením a podobně jako iDoklad je možné jej využívat ve freemium režimu. Bezplatná verze disponuje všemi funkcemi i legislativní správností a její užívání není časově omezeno. Placené komplety bourají některá omezení, kterými je limitována bezplatná verze – uživatel může mít neomezený počet skladových pohybů nebo záznamů v účetním deníku. Uživatelé s placeným kompletem mají navíc k dispozici zákaznickou podporu, která je jedním z pilířů spokojenosti uživatelů Money S3.

Velkou výhodou Money S3 je snadné ovládání, které připomíná MS Outlook. Další předností je komplexnost systému. Svými funkcemi pokryje potřeby uživatelů s daňovou evidencí i podvojným účetnictvím. Jedná se například o účetní osnovu, banku a pokladnu, závěrkové operace, homebanking či účetní výkazy. Systém dále nabízí funkce potřebné pro evidenci majetku, skladové hospodářství a objednávky nebo základní funkce pro mzdy a personalistiku.

Další významnou výhodou systému je jeho modulárnost. Díky volitelným modulům se systém dokáže přizpůsobit požadavkům uživatelů s odlišnými potřebami. Moduly se dají spojit do výhodných balíčků a díky tomu vyřeší i komplexnější potřeby obchodníků s e-shopy i kamennými prodejny. Navíc mohou svá data analyzovat, a získat tak ucelenější pohled na své účetnictví či skladové hospodářství.

ERP systémy Money S4 a Money S5

Money S4 a Money S5 jsou vyspělé ERP systémy, které na českém a slovenském trhu využívá necelých tisíc společností převážně ze segmentu SMB. Nabízí řešení firmám, které chtějí plně ovládnout své interní procesy a efektivně nakládat se svými zdroji. ERP systémy Money přinášejí užitek zejména obchodním společností, kterým poskytují dostatek funkcí pro moderní řízení.

Money S4 je podnikový systém vhodný především pro společnosti, které ocení komplexní ekonomický systém ve „vlastním provedení“ za dostupnou cenu. Money S4 nabízí nástroje pro finanční, nákladové i manažerské účetnictví, řešení dodavatelsko-odběratelských dokladů, automatizaci plateb, obchodování přes e-shop nebo evidenci majetku. Systém má řadu funkcí, které jsou součástí jádra systému nebo jsou volitelně dokoupitelné v podobě různých funkčních modulů. Mezi ty nejzajímavější patří cloudový nástroj na správu a řízení podnikových dokumentů – Money portál – nebo nástroj na manažerské vyhodnocování dat – Microsoft Power BI.

Money S4 si uživatelé pořizují v základní licenci jako jádro, k němuž si mohou dokoupit moduly, které budou podporovat jejich byznys. V případě, že firmy vyrostou a časem začnou potřebovat některé funkce přizpůsobit na míru, mohou přejít na Money S5 pouze změnou licenčních podmínek, a začít tak využívat všech výhod programovatelného ERP systému.

Money S5 je ERP systém, který ocení především společnosti s vysokými nároky na jeho přizpůsobení svým potřebám. Nasazení do firmy předchází precizní analýza interních požadavků a procesů. Uživatelé si mohou přizpůsobit všechny oblasti systému a nastavit si na míru například své obchodní procesy, manažerské výstupy nebo vyřešit integraci s dalšími systémy ve firmě. Software je určený pro společnosti, které ročně pracují se stovkami tisíc dokladů nebo více.

ERP systém Money S5 navíc nabízí funkce, kterými disponuje i jeho menší sestra Money S4.

iCenter

ERP systém navržený pro malé a střední společnosti a veřejnou správu. Aktuálně má více než 15 000 zákazníků ve Slovinsku, Chorvatsku a Srbsku. iCenter klade důraz na kvalitu zákaznické podpory, které se věnuje téměř čtyřicet zaměstnanců, a stálý rozvoj rozsáhlého množství funkcí.

Díky své variabilitě nachází uplatnění v komerčních společnostech i ve veřejném sektoru. iCenter nabízí mnoho pokročilých funkcí především v oblasti skladového hospodářství, business intelligence a správy dokumentů. V neposlední řadě se iCenter soustředí na automatizaci procesů s cílem zjednodušení a zrychlení práce.

JET REWE

JET REWE patří k nejdéle využívaným řešením od společnosti JET ERP Betriebsgesellschaft mbH. Více než 500 klientů v německy mluvících zemích má k dispozici propracovaný systém v oblasti účetnictví, nákladového účetnictví či ekonomiky investic a majetku. Systém využívají společnosti, které konsolidují víc než deset firem, ale i malé společnosti s jediným zaměstnancem.

Už v základním rozsahu slouží tento software jako efektivní finanční nástroj pro všechny úrovně řízení společnosti. Kromě toho jsou k dispozici další moduly, které řeší specifické požadavky na automatizaci a specializaci pracovních postupů.

JET REWE se používá v průmyslu, obchodu, cestovním ruchu, nemocnicích, divadlech, veřejně prospěšných službách i v sociální oblasti. V obrovém řešení pro stavební výrobu jsou zohledněna specifika ve způsobu zpracovávání dílčích a vyúčtovacích faktur, která vyplývají ze zvláštního postavení stavebnictví v rakouském právním systému.

JET ORBIT a JET BI

JET ORBIT je robustní ERP systém, který využívají společnosti s 50 až 500 zaměstnanci v Rakousku a dalších devíti evropských zemích. Software pomáhá v průmyslových odvětvích, jako je potravinářská, strojírenská, dřevařská a kovozpracující výroba, ale i v elektrotechnickém průmyslu, odpadovém hospodářství a velkoobchodu. Systém má přes 1 000 aktivních uživatelů.

JET ORBIT je mimořádně flexibilní řešení, které podporuje i komplexní výrobní procesy bez ohledu na to, zda jde o sériovou či zakázkovou výrobu nebo výrobu s náročnou výrobní recepturou.

Široké uplatnění ERP vychází ze čtyř rozsáhlých modulů (Výroba, Warehouse management system, Nákup, Odbyt), mnoha rozhraní typických pro výrobu a z integrace JET ORBIT s dalšími řešeními JET ERP Betriebsgesellschaft mbH.

V JET ORBIT je zpracováno mnoho v praxi ověřených rozhraní k nejrůznějším systémům, jako je například CAD nebo různé skladové a logistické softwary.

Uživatelé, od managementu přes finanční úsek až po odbyt a marketing, jsou prostřednictvím integrovaného řešení Jet Business Intelligence založeném na technologii Qlik schopni jednoduše, interaktivně a intuitivně získávat a analyzovat rozmanitá data, relevantně odpovídat na různé ad hoc dotazy a svoje výsledky efektivně sdílet s ostatními.

JET DMS

JET DMS je systém zaměřený na management dokumentů, který je možné nasadit jako plně integrované řešení s JET REWE, JET ORBIT a JET BI nebo úplně samostatně prostřednictvím rozhraní s řešeními třetích stran.

JET DMS používá více než 300 klientů v německy hovořících zemích, ale například i mezinárodní koncern, který tento software používá na všech svých pobočkách ve více než 80 státech.

JET DMS je centralizovaný systém, který kromě systematizovaného ukládání a správy dokumentů propojuje jednotlivé procesy, jako je založení dokumentů, jejich zpracování nebo vytváření různých verzí atd. Řešení je nasazené v průmyslu, velkoobchodu, nemocnicích, ale i v elektrárnách, společnostech spravujících bytové domy či v podnicích sociálních služeb. Díky své flexibilitě a efektivitě je JET DMS vhodný pro větší i menší společnosti.

Novinkou roku je rozšíření o automatické rozpoznávání textů, které je nabízeno pod názvem JET ECM (Enterprise Content Management). Dokumenty, např. faktury, dodací listy a celní doklady, se díky softwaru automaticky a rychle dostanou do správných oddělení k zodpovědným zpracovatelům. V každém okamžiku mají uživatelé přehled o aktuálním stavu zpracování jakéhokoli dokumentu. JET ECM představuje moderní nástroj na automatizaci různorodých procesů ve firmách.

Vema Ekos

ERP systém vhodný zejména pro rozpočtové a příspěvkové organizace. Používá ho 1 200 klientů, jeho typická cena se pohybuje od 10 000 do 50 000 Kč.

Informační systém Vema Ekos nabízí sadu aplikací pro zpracování širokého spektra agend z oblasti ekonomiky a logistiky. Jedná

se o integrovaný ERP software, který si poradí s kompletní agendou zejména rozpočtových a příspěvkových organizací všech velikostí.

Vývoj tohoto ekonomického systému probíhá již téměř tři desetiletí a nabízí spolehlivé a komplexní řešení pro řízení firmy. Vznikl tak provázaný systém, který vzájemně spolupracujícími aplikacemi pokrývá celou firemní agendu organizací všech typů a velikostí. Jednou z hlavních předností je neustálý vývoj technologií a pravidelné zapracovávání stále se měnící legislativy.

Vema Ekos nabízí mimo jiné nástroje pro finanční, nákladové i manažerské účetnictví, řešení dodavatelsko-odběratelských dokladů, automatizaci bezhotovostních plateb a evidenci majetku včetně využití čárových kódů.

Systém se specializuje na rozpočtové a příspěvkové organizace. Proto podporuje specifika tohoto segmentu jako např. tvorbu všech účetních a finančních výkazů rozpočtových a příspěvkových organizací, přímou komunikaci se systémy CSÚIS a IISSP, sledování rozpočtu a řešení dotací a grantů v rámci vícezdrojového financování.

Pro ucelené řešení lze dále využít konverzní moduly, které řeší například elektronickou komunikaci s bankami, výstupy požadované státní správou či komunikaci se čtečkami čárových kódů v majetcích nebo ve skladech.

Vema HR

HR systém Vema je díky tomu, že podporuje všechny platné verze mzdové legislativy, vhodný pro všechny typy a velikosti organizací v ČR a v SR bez rozdílu. Vema HR má aktuálně cca 6 600 klientů, typická cena 20 000 – 350 000 Kč.

Informační systém Vema HR nabízí komplexní řešení podpory procesů řízení lidských zdrojů. Svým uživatelům poskytuje širokou škálu funkcionalit v oblasti zpracování mezd a personalistiky, počínaje procesem výběru nových zaměstnanců přes komplexní agendu vzdělávání zaměstnanců až po pravidelné hodnocení výkonu zaměstnanců. Vše je podporováno řadou automatizovaných funkcí, jako je sledování personálních událostí, elektronická komunikace s úřady a elektronické schvalování v rámci definovaných procesů (workflow).

Na vysokou výkonnost systému a maximální zabezpečení dat je kladen velký důraz. Z tohoto důvodu Vema vyvinula vlastní proprietární

databázový systém, který v kombinaci s vhodně nastaveným bezpečnostním modelem splňuje nejvyšší nároky uživatelů.

Zákazníci mají na výběr z několika balíčků. Mzdy Komplet zahrnují komplexní zpracování mezd, statistické výkazy s vazbou na daný resort, evidenci změn u zaměstnance v časové řadě, řešení více souběžných pracovněprávních vztahů, prostředky pro roční zúčtování daně a mnoho výstupů, např. do účetnictví, pro penzijní fondy, banky atd. Balíček Personální systém rozšiřuje funkcionalitu předchozího balíčku o prostředky pro personální řízení, správu personálních dokumentů a sledování a hlášení personálních událostí. Třetí balíček Komplexní řízení lidských zdrojů rozšiřuje funkcionalitu ještě o výběrová řízení, systemizaci pracovních míst s tvorbou organizačních struktur, vzdělávání a e-learning, hodnocení zaměstnanců, plánování

a schvalování dovolené. Dva větší balíčky obsahují i Personální portál pro přístup všech zaměstnanců k personálním údajům podle jejich oprávnění.

Kromě základních funkcionalit obsažených v některém ze tří základních balíčků dodává Vema doplňkové aplikace a moduly z různých oblastí řízení lidských zdrojů, jako je třeba docházkový systém, správa benefitů, evidence stravného, evidence pracovních cest či vazba na insolvenční rejstřík.

Všechny aplikace informačního systému Vema HR lze získat formou zakoupení licence a provozovat na vlastní IT infrastrukturu nebo lze využít služeb Vema V4 Cloud, ve kterém jsou k dispozici všechny produkty Vema. Řada zákazníků pak využívá rovněž naši službu externího zpracování mezd.

Spolupráce

*Nejsme sólisté, stavíme na silných týmech.
Vzájemně se učíme z úspěchů i chyb a víme, že jen
tak se můžeme rozvíjet rychle, a zároveň udržitelně.
Inspirujeme. Sebe vzájemně i ostatní; aby v sobě
našli odvahu uvést své plány do života.*

SLOVENSKO

Spolupráce tisíců včel dává vzniknout
úžasným produktům. Slovenské medové
výrobky patří mezi ty nejkvalitnější na světě.

04

Solitea řešení pro veřejný sektor a velké zákazníky

Solitea je partnerem pro velké společnosti a komerční sektor. Máme ambice rozvíjet svoji pozici preferovaného partnera takových řešení, která umožňují nepřetržitý vývoj „digitálních“ společností v zemích, kde působíme. V oblasti e-Governmentu se Solitea zaměřuje na podporu výkonu specifických agend státních institucí. Enterprise zákazníci a veřejný sektor dnes tvoří 23 % výnosů Solitey.

Solitea řešení pro veřejný sektor a velké zákazníky

eGovernment

V našem portfoliu řešení pro státní instituce figurují systémy pro vedení správních řízení, vyřizování elektronických spisů, aplikace pro zajištění dodržování legislativních postupů nebo vedení zákonných registrů. Mezi naše stěžejní kompetence patří komplexní řešení pro vyšší efektivitu celního řízení a rovněž systémy elektronického zdravotnictví.

Softwarová řešení na míru

Solitea pomáhá veřejným i soukromým společnostem navrhnout, rozvíjet, modernizovat a udržovat software. Jako součást této strategie vyvíjí Solitea na míru připravená softwarová řešení a implementuje komerční produkty. Náš software pomáhá zákazníkům zvýšit produktivitu práce, míru digitalizace, automatizace a integrace vnitropodnikových procesů. Solitea následně poskytuje služby nezbytné pro udržení a další rozvoj celého řešení. Díky tomu naši zákazníci dosahují vyšší efektivity a ziskovosti.

Spolupráce se zákazníky

Agilní principy vývoje a úzká spolupráce se zákazníky jsou v Solitei základním principem vývoje softwarových řešení na míru. Profesionálními dovednostmi s využitím nejmodernějších technologií, nástrojů a metod vývoje usilujeme o maximální přidanou hodnotu našeho softwaru. Řada našich řešení má dopad na celou společnost a ovlivňuje konkurenceschopnost podniků.

ERP a HR řešení

Všechny produkty Vema jsou přizpůsobeny potřebám zákazníků jak z komerční sféry, tak i ze státního a veřejného sektoru. Personální systém obsahuje veškerou podporu např. pro zákon o státní službě nebo specializované statistiky, Ekos má veškeré prostředky pro sledování a reportování rozpočtu a jeho čerpání podle legislativních požadavků. Proto jsou našimi zákazníky i organizace jako Úřad vlády, Ministerstvo financí nebo Generální finanční ředitelství. Mezi zákazníky je téměř 2 000 a většina velkých nemocnic.

Řešení VEMA počítají s provozem u velkých zákazníků, ať již státních či privátních. Největší z našich zákazníků má 16 000 zaměstnanců.

Business intelligence

Máme optimální řešení pro specialisty, týmy i celé společnosti. Díky nejmodernější BI platformě od společnosti Microsoft dokážeme vytvářet efektivní řešení od jednoduchých self-service reportů pro sledování základních výkonnostních ukazatelů až po budování robustních datových skladů včetně systémů pro prediktivní analýzy.

CMS, Microsoft SharePoint

Jsme jedním z hlavních dodavatelů řešení intranetových portálů na platformě Microsoft SharePoint, a to i pro velké společnosti s mnoha tisíci uživateli. Kromě implementací s využitím vlastní platformy provádíme zakázkový vývoj, který přinesl zákazníkům stovky často velmi specifických řešení jejich potřeb. Máme vlastní aplikaci pro řešení problematiky řízení dokumentace, často používané v oblasti správy ISO, nebo projektové dokumentace, kde je potřeba realizovat složitější procesy, než je standardní funkčnost SharePointu. Součástí je rovněž integrace prostředí SharePoint s dalšími aplikacemi, kdy se v rámci intranetu realizuje DMS či workflow

Microsoft Dynamics on premise

Řešení pro řízení vztahů se zákazníky – Microsoft Dynamics CRM – zvyšuje efektivitu obchodních procesů a napomáhá snižovat náklady na jejich obsluhu. Řízení vztahů s klienty poskytuje všechny potřebné informace o každém zákazníkovi a pomáhá automatizovat obchodní procesy. Výsledným efektem řízení zákaznických vztahů pomocí Microsoft Dynamics CRM je posilování spokojenosti zákazníků a zvyšování jejich loajality. Microsoft Dynamics CRM umožňuje komplexní řízení vztahů se zákazníky, poskytuje nástroje a funkce potřebné pro vytvoření a udržení úplného přehledu o zákaznících – od prvního kontaktu přes smluvní vztah, obchodní činnost až po následnou péči, a to ve všech základních oblastech, ať už je to obchod, marketing a servis/služba.

Microsoft Dynamics CRM Online nově v Dynamics 365

Velmi úspěšný produkt Microsoft Dynamics CRM se stal na konci roku 2016 součástí produktu Microsoft Dynamics 365, který představuje novou generaci podnikových aplikací v prostředí cloudu. Microsoft Dynamics 365 představuje spojení ERP systému, CRM systému a dalších praktických aplikací v on-line prostředí. Technologie Microsoft Dynamics CRM Online žije dál, nabízí svým zákazníkům vše co doposud a stále se rozrůstá pod značkou Microsoft Dynamics 365.

Microsoft Dynamics 365 se skládá z inteligentních aplikací, které jsou navrženy tak, aby bylo možné je nasadit jednotlivě a nezávisle podle potřeb konkrétních zákazníků. Platforma rutinně spolupracuje s Office365, SharePoint, ale umožňuje i integraci s řešeními třetích stran.

Microsoft Dynamic NAV

Světové řešení ERP systému od společnosti Microsoft. V ČR a SR je Solitea implementovala cca 120 zákazníkům a patří k TOP 3 partnerům Microsoftu v regionu.

Microsoft Dynamic NAV je ucelené lokalizované softwarové řešení ERP systému pro středně velké organizace, které pokrývá svojí funkcí podnikové činnosti v oblasti logistiky, financí, výroby a případně i personalistiky. Lze jej rychle implementovat, snadno konfigurovat a používat.

Vlastnosti Microsoft Dynamic NAV pomáhají manažerům identifikovat a rychle reagovat na nové příležitosti k dosažení zisku. Microsoft Dynamic NAV podává v každém okamžiku informace o stavu firmy. Obchodní a finanční informace jsou vždy aktuální a provázané se všemi prodejními a marketingovými informacemi. Systém pomáhá pochopit, co podniková čísla vyjadřují, a tím lépe řídit podnikání. Umožňuje rozpoznat nové trendy a objevit nové podnikatelské příležitosti. S úspěchem se používá v mezinárodním prostředí.

Microsoft Dynamic AX

Nejmodernější ERP platforma současnosti od společnosti Microsoft. Solitea ji využívá pro implementace robustních řešení v bankovním sektoru a velkých společnostech s vysokými požadavky na individuální úpravy.

Microsoft Dynamic AX je komplexní informační systém pro řízení středně velkých a velkých organizací. Pomáhá zvyšovat jejich produktivitu a konkurenceschopnost díky konsolidaci a standardizaci klíčových firemních procesů. Dokáže zajistit přehled o všech finančních a účetních datech, informace o aktivitách se zákazníky, obsahuje nástroje na podporu marketingu, zjednodušuje základní administraci v oblasti HR a mnoho dalších funkcionalit pro moderní řízení společností.

1,1
(mld.)



Tržby celé skupiny Solitea dosažené
k 30. červnu 2017

05

Solitea software pro POS a retail

Svět maloobchodu se rychle mění, protože nákup a obchod podléhají technologickému rozvoji, trendům a sledování změn v chování zákazníků. Prodejci potřebují nové nástroje, know-how a partnery, kteří jim umožní zůstat konkurenceschopní a jejich zákazníkům zajistí bezproblémové nakupování. Do procesu prodeje vstupuje umělá inteligence, big data a v neposlední řadě i legislativní změny.

Solitea software pro POS a retail

Profi Účtenka

POS aplikace pro iOS, Android a Windows s 20 000 uživateli je zdarma ke stažení v Apple Store, Google Play a Microsoft Store.

Aplikace je reakcí Solitey na zákon o elektronické evidenci tržeb v České republice. Umožňuje jednoduché vystavení účtenky a její odeslání (on-line nebo dávkově) na server finanční správy. Podporuje tisk účtenek na wifi nebo bluetooth tiskárnách.

Aplikace má základní pokladní funkčnost. Umožňuje vratky, pracuje s ceníky a slevami. Vyniká příjemným ovládáním a pěkným uživatelským rozhraním, díky obojímu patří v ČR mezi nejoblíbenější POS aplikace. Monetizace aplikace je nepřímá – pro archivaci vystavených účtenek je možné využít iDoklad a v něm mít zakoupený placený tarif.

Prodejna SQL

Prodejna SQL je robustní PC pokladní systém určený pro široké spektrum prodejen od drobných provozoven a stylových butiků s jedním či několika pokladními místy až po rozsáhlé prodejny a prodejní řetězce. Využití najde všude tam, kde je požadována maximální ergonomie práce a nadstandardní funkce pro podporu prodeje (slevy, zákaznické karty, cenové akce).

Stavebnicová architektura a škálovatelnost předurčují Prodejnu SQL i pro nasazení do maloobchodních řetězců vyžadujících centrální správu dat a vzdálený monitoring všech prodejen až na úroveň pokladen.

SAOPNET POS

Jednoduché on-line POS řešení zdarma s důrazem na rychlou registraci a možnost okamžitého použití. Klíčovými vlastnostmi jsou jednoduchost ovládání pro laiky, příjemné uživatelské rozhraní a možnost synchronizace s rozšířeným účetním řešením miniMAX. Zároveň umí fungovat bez připojení k internetu. V minulosti bylo toto řešení oceněno Slovinskou komorou pro podnikání a průmysl za inovaci a skvělé uživatelské rozhraní.

06

Solitea řešení infrastruktury

ICT infrastruktura je jedním z nejdůležitějších strategických zdrojů, které musí každá organizace řídit. Kvalita systémů informačních a komunikačních technologií (ICT) je zásadní pro sběr, analýzu a šíření informací napříč celou organizací. Cílem řešení ICT infrastruktury od Solitey je dodat (nebo poskytnout jinak) a následně i udržovat takovou ICT infrastrukturu, aby byla vždy spolehlivá, dostupná, provozuschopná a aby umožňovala bezproblémový chod všech důležitých aplikací. V současné době již zdaleka nejde jen o on-premise řešení, stále více a více se pro vybrané úlohy hodí cloudové služby, které navíc umožňují jednoduchou škálovatelnost výkonu při zachování výše uvedených základních charakteristik správně navržené ICT infrastruktury.

On-premise ICT infrastruktura

Součástí jakéhokoliv řešení IT (a to i při použití cloudu) je i část, která musí být on-premise, a to minimálně v oblasti pracovišť uživatelů, vybavení skladových systémů čárovými kódy, datové komunikace, bezpečnosti atd. Kromě toho mohou být i další důvody, proč mít některé ICT subsystémy vlastní – např. do cloudu nepřenositelné aplikace, bezpečnostní požadavky, technické aspekty při napojení na výrobu. V takovém případě je dodávka a zajištění provozuschopnosti vlastních on-premise řešení nenahraditelná.

Datová centra

Komplexní výstavba a provozování podnikových datových center ve standardním i vysoce dostupném provedení (geografické clustery) zahrnuje sadu špičkových technologií: serverů a diskových polí (HPE), páteřních ToR a SAN přepínačů (HPE a Cisco), virtualizačních platforem (VMware a Microsoft) a rovněž řadu provozních technologií – přívodů napájení, přepěťových ochran, záložních zdrojů a motorgenerátorů, zabezpečení EZS&EPS, klimatizací a samozhášecích řešení. Máme bohaté zkušenosti s rekonstrukcí datových center za provozu a rovněž projektovou přípravou včetně analýzy rizik.

Ukládání dat

Oblast ukládání dat zahrnuje celou škálu primárních datových úložišť až do výkonu několika MIOps, navazujících řešení pro replikaci a vysokou dostupnost, sekundární repository pro D2D zálohy a v neposlední řadě páskové knihovny pro off-line zálohy a archivaci na WORM médiích. Máme zkušenosti s problematikou zálohování velmi rozsáhlých řešení za plného provozu tak, aby nedocházelo k ovlivnění uživatelského komfortu. Umíme uspokojit i požadavky na řešení ukládání dat s garantovanou retencí pro řešení spisové služby. Technicky se jedná především (ale nejen) o subsystémy z produkce HPE či EMC, softwarově pak přednostně platformy Arcserve a Veeam.

Software pro infrastrukturní služby

Tato oblast pokrývá serverové operační systémy a databázové prostředí (zejména Microsoft), virtualizaci aplikací (RDS) i desktopů (VDI), provozní a konfigurační management. Významnou oblastí jsou rovněž řešení pro týmovou spolupráci založená na MS Exchange a Skype for Business a jejich integrace s prvky dalších výrobců (videokonferenčních řešení a telefonních ústředí).

Korporátní licencování softwaru

Správné licencování velkých společností je poměrně komplikovanou záležitostí, kde důkladná znalost a zkušenosti s licenčními programy výrobců mohou znamenat výraznou úsporu nákladů při

korektním dodržení licenčních podmínek. Dodávky těchto licencí se pohybují často v milionech dolarů, proto poskytujeme poradenství ve všech fázích procesu včetně prověření registrací u výrobců či konsolidaci licenčních smluv a dokladů. Velmi často při tom používáme automatizovaných centrálních nástrojů pro inventarizaci a sledování legality softwaru.

Datové komunikace

Máme desítky let zkušeností s výstavbou velmi rozsáhlých datových sítí LAN (tisíce či desetitisíce portů), zejména v průmyslových kampusech a metropolitních sítích na větší vzdálenosti. Jsme schopni zajistit kompletní výstavbu kabelových tras, aktivních prvků (zejména HPE a Cisco), diagnostiky a provozního managementu. Rozsáhlou oblastí aktivit jsou rovněž řešení bezdrátových sítí jak pro propojení lokalit, tak zejména pokrytí areálů vč. složitých průmyslových prostředí a logistických center s mobilními skladovými prvky. V oblasti WAN sítí jsme vesměs rozhraním klienta s vybranými operátory při návrhu, sjednání podmínek, konfiguraci a provozním zajištění spojení mezi lokalitami na vyhrazených i paketových trasách, zpravidla MPLS.

Bezpečnostní řešení

Oblast bezpečnosti je v době neustále rostoucích rizik narušení nezbytnou součástí infrastruktury IT. Naše nabídka pokrývá všechny standardní oblasti, jako je ověření identity (adresářové systémy, vícefaktorová autentifikace, oblast certifikátů atp.), ochrana zdraví sítě podle standardu 802.1X, ochrana na rozhraní prostřednictvím řešení NGFW, UTM a gateway a samozřejmě oblast ochrany proti malwaru. Hlavními partnery v této oblasti je McAfee, WatchGuard a Cisco.

Koncová pracoviště

Dodáváme kompletní vybavení koncových pracovišť v kancelářském i průmyslovém prostředí, zahrnující koncové stanice PC, notebooky, tenké klienty a nejrůznější mobilní prvky, tiskárny včetně podnikových vysoce výkonných systémů MFC. Specializovaná řešení v průmyslu pak zahrnují např. víceobrazovkové systémy pro dispečinky a řešení čárových kódů – od čteček a tabletů po tiskárny a nezbytný spotřební materiál. Pro monitoring zejména průmyslových prostředí máme kompletní nabídku kamerových systémů a CCTV s bohatými zkušenostmi při jejich praktickém nasazení. Hlavními partnery v této oblasti je HP, Zebra, XEROX a AXIS.

Outsourcing infrastrukturních služeb

Významnou aktivitou je outsourcing infrastrukturních služeb, v rámci kterého zajišťujeme provozuschopnost ICT systémů včetně podpory výrobních prostředí s nepřetržitým provozem.

Na základě sjednaného SLA pak poskytujeme značné garance za dodržení provozních parametrů a řešení plánovaných i neplánovaných událostí. Vystupujeme v roli primárního rozhraní jak v případě, kdy společnost nemá vůbec lokální IT (pak jsme často partnerem centrálnímu IT v zahraniční centrále), tak v roli druhosledové podpory, zajišťující specializované služby nebo pokrývající ad hoc potřeby.

Studie a projekty

S využitím námi vyvinuté metodiky OI2 (odvozené z ITIL, resp. GIMM a doporučení Uptime Institute) provádíme diferenciální analýzy stavu a zpracování doporučení pro další rozvoj ICT tak, aby naplnil potřeby společnosti. Často jsme rovněž pověřeni přípravou investičních plánů a využívání ke konzultacím při implementaci norem řady ISO 27000 a problematiky Business Continuity.

646



V našich společnostech máme přes 640 motivovaných zaměstnanců

RAKOUSKO

Nejvyšší hora rakouských Alp Großglockner
se majestátně tyčí do výšky 3798 m n. m.

Respekt

*Zodpovědný přístup k lidem, společnosti
i k prostředí, ve kterém žijeme. Esence našeho
přístupu k podnikání. Bez respektu k zákazníkům,
obchodním partnerům i zaměstnancům bychom
nikdy nebyli tam, kde jsme teď.*

07

Solitea management

Solitea management



Martin Cígler / Chief Executive Officer

Martin v lednu 1990 založil společnost CÍGLER SOFTWARE, která se pod jeho vedením stala jedním z nejrespektovanějších a nejinnovativnějších výrobců informačních systémů v ČR a SR. V roce 2007 se stal IT osobností roku. V roce 2013 stál u zrodu holdingu Solitea, účastnil se všech akvizic a pod jeho vedením firma překonala hranici 1 miliardy obrátu.



Michal Rybovič / M&A

Michal zúročuje svoje zkušenosti z oblasti M&A manažera, které získal jako partner Sandberg Capital. Spolupodílel se na založení Solitey, účastnil se všech významných akvizic a je zapojený do všech rozhodnutí, která by mohla mít vliv na její finanční výsledky.



Dagmar Novotná / Chief Financial Officer

Dáša stojí a roste se společností téměř od jejího vzniku. Dlouholeté zkušenosti promítá do ekonomického řízení nejen Solitey Česká republika, ale i celého holdingu Solitea, a.s. Libuje si v manažerských a účetních výkazech, díky čemuž je schopná efektivně predikovat finanční hrozby i příležitosti. I přes dlouholetou praxi nebere svou práci jako rutinu a dokáže čelit výzvám, které přicházejí ze strany stakeholderů.



Miroslav Říha / Chief Technology Officer

Mirek nastartoval svoji pracovní dráhu jako šéf vývojářské softwarové skupiny pro strojírenskou výrobu. Stal se spoluzakladatelem společnosti J.K.R., dnes Byznys software, která se postupně stala jedním z předních výrobců ERP systémů v ČR. V této společnosti měl na starost produktovou strategii a řízení vývoje systému Byznys. V produktech, za kterými stál, vždy razil jako prioritní pohled uživatele s důrazem na progresivní postupy a metody daného oboru. Od července 2017 zastává roli CTO Solitea a má na starosti mimo jiné synergii holdingových ERP systémů.



Lukáš Krifta / Chief Marketing Officer

Lukáš začal svoji kariéru jako account manažer se zaměřením na retail v on-line marketingové agentuře. V roce 2011 přešel na opačnou stranu bariéry a stal se marketingovým manažerem CÍGLER SOFTWARE. Od roku 2016 zastřešuje marketing celého holdingu Solitea. Stojí za přípravou jednotného brandu a sjednocením propagačních aktivit všech členů holdingu.



Štěpán Pokorný / Cloud ERP Project Director

Štěpán zúročil svoje zkušenosti v IT získané v Abakus Distribution a v roce 1995 spoluzaložil Altus software, kde zastával roli CTO a byl odpovědný za vývoj oblíbeného produktu Altus Vario. Od prosince 2013 zastával roli CEO Altusu a pod jeho taktovkou se firmě dařilo navyšovat obchodní výsledky a získávat zakázky i mezi velkými firmami. V létě 2016 se vrátil k technologické funkci a nyní je zodpovědný za vývoj nového cloudového ERP systému.



Martin Kudrna / Chief Executive Officer, Byznys software

Martin získal profesní zkušenosti během téměř dvacetiletého pobytu v Evropě i v zámoří. Po návratu do domoviny se začal věnovat byznysu v českém IT, sedm let úspěšně vedl významného výrobce telematických systémů. Od ledna 2017 se podle vlastních slov s radostí a pro radost věnuje jako CEO zásadní akceleraci rozvoje Byznys software, bývalého J.K.R.



Pavel Havránek / Chief Information Officer

Pavel má 30tiletou praxi v oboru ICT a víc jak čtvrtstoletí vedl dodavatelskou divizi ICT v CDL SYSTEM, jehož byl spoluzakladatelem. Svými zkušenostmi a pověstnou schopností dotahovat věci do zdárného konce hodlá od roku 2018 podpořit fungování interních systémů holdingu a jeho členů.



Tomáš Loukota / Chief Operating Officer, Solitea Česká republika

Tomáš začal svoji kariéru na technické podpoře ERP systému specializovaného na velkoobchody a distributory. Od roku 1999 pracuje v Solitei Česká republika, kde se vypracoval z pracovníka technické podpory na obchodního a posléze i výkonného ředitele. Stojí za úspěšnou obchodní strategií uvedení nového ERP systému Money S5 na trh a dnes ve společnosti zúročuje svůj silně prozákaznický přístup.



Viktor Pieš / Chief Operating Officer,
Solitea Slovensko

Po dokončení studia na Ekonomické univerzitě v Bratislavě sbíral Viktor svoje zkušenosti v reklamním a farmaceutickém průmyslu. Do Solitey Slovensko nastoupil v roce 2015 na pozici divizního manažera ERP systémů. V dubnu 2017 se zde stal výkonným ředitelem. V průběhu kariéry v Solitei využil k rozvoji společnosti své manažerské vzdělání a praxí získané zkušenosti z oblasti obchodu a managementu. Jeho aktuálním úkolem je posilovat pozici Solitey na slovenském trhu.



Peter Vilém / Chief Operating Officer,
Vema Slovensko

Peter získal první zkušenosti z IT při implementaci CAD systému v bratislavské Tesle. Přímou v IT oblasti pracuje víc než 26 let, už delší dobu v oblasti implementací informačních systémů. Od roku 2009 působí ve společnosti Vema na pozici výkonného ředitele, je zodpovědný za aktivity společnosti na slovenském trhu.



Jan Tomíšek / Chief Executive Officer,
Vema

Honza využil svých technologických zkušeností, které získal na katedře informatiky VUT v Brně, a v roce 1995 se stal spoluzakladatelem a ředitelem společnosti Vema Computers and Systems. Od roku 2000 zastával funkci ředitele divize služeb společnosti Vema a v roce 2006 stál za jejím vstupem do světa cloudu. Od roku 2016 zúročuje svoje zkušenosti v roli CEO Vemy a jeho cílem je posílit pozici společnosti na českém i slovenském trhu.



Klára Cerořská / Chief Executive Officer,
Altus software

Klára nastoupila do Altus software v roce 2009, od roku 2013 zastávala pozici obchodní ředitelky a od roku 2017 využívá svoje zkušenosti na pozici výkonné ředitelky. Dříve vedla ve společnosti TechData Distribution tým zodpovědný za prodej periferií a spotřebního materiálu. Vysokoškolské vzdělání získala na Matematicko-fyzikální fakultě Univerzity Karlovy.



Petr Franc / Chief Executive Officer,
Solitea Business Solutions

Petr je manažerem s více než 20letou praxí v ICT. Od roku 2002 působí ve společnosti Solitea Business Solutions (dříve Aquasoft), kde nyní zastává pozici CEO a zodpovídá za efektivní chod firmy včetně definování a dosahování klíčových strategických cílů.



Vítězslav Kotrs / Chief Executive Officer,
CDL SYSTEM

Vítězslav zahájil podnikání v IT již před 25 lety, kdy spoluzaložil CDL. V roce 1997 stál u zrodu divize ERP, která nabízí informační systémy od společnosti Microsoft. Pod jeho vedením z CDL vyrostla IT společnost s obratem převyšujícím 200 mil. Kč, která má velké množství zajímavých zákazníků, a to nejen v oblastech ERP a CRM, ale také v oblasti ICT a SharePoint.



Petra Šinigoj / Chief Executive Officer,
Saop

Před více než dvaceti lety nastoupila Petra do společnosti Saop jako studentka. Nejdříve pracovala na oddělení obchodu a zákaznické podpory, později převzala vedení oddělení zákaznické podpory. Následně se podílela na vývoji cloudového řešení Minimax a stala se jeho produktovou manažerkou. V roce 2017 se pak stala ředitelkou společnosti.



Jürgen Donaubauer / Chief Operating Officer,
JET ERP Betriebsgesellschaft mbH

Jürgen má bohaté zkušenosti v oblasti ERP řešení, optimalizace procesů a expertní poradenské činnosti ve finanční a daňové oblasti. V JET ERP je odpovědný za finanční úsek, technickou infrastrukturu a rozšiřování portfolia služeb v oblasti logistiky a business consultingu v Rakousku, Německu, Švýcarsku a České republice.

System

Přinášíme systém tam, kde vládne chaos. Zavádíme efektivní řízení do firem. Zrychlujeme práci s lidskými zdroji. Nabízíme zkrátka komplexní řešení potřeb našich zákazníků. Naše systémy jsou přehledné, jednoduché a intuitivní.

SLOVINSKO

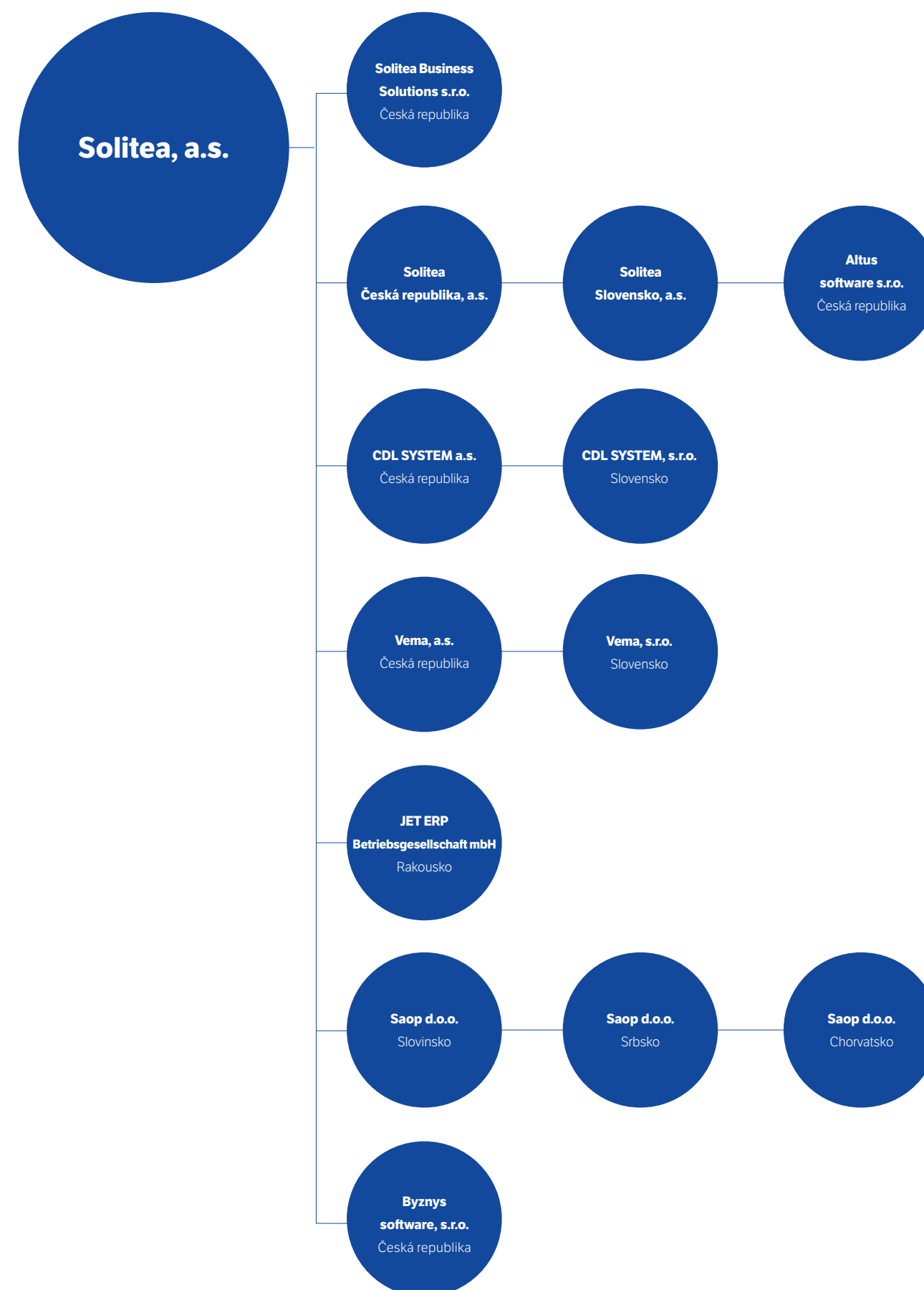
Nejdelší jeskynní systém na Slovinsku se nachází poblíž obce Postojna. Voda jej formuje s neuvěřitelnou vytrvalostí po tisíce let.

08

Struktura holdingu Solitea

Ke konci fiskálního roku 2017 (od 1. července 2016 do 30. června 2017) zahrnoval holding Solitea sedm hlavních společností. Některé z nich mají své regionální dceřiné firmy. V září 2017 Solitea koupila společnost CDL. K 31. prosinci 2017 do holdingu Solitea patří následující:

- ▶ **Altus software:** ERP, workflow a CMS systémy. ČR.
- ▶ **Byznys software** (do června 2017 J.K.R.): ERP systémy. ČR a SR.
- ▶ **CDL SYSTEM:** ERP systémy, Microsoft CRM a Sharepoint, infrastruktura. Mezinárodní působnost.
- ▶ **JET ERP:** účetní a ERP systémy, řízení výroby, BI a DMS. Mezinárodní působnost.
- ▶ **Solitea Česká republika, Solitea Slovensko** (do 30. září 2017 CÍGLER SOFTWARE): účetní, ERP a POS řešení, jak on-premise, tak i v cloudu. ČR a SR.
- ▶ **Saop:** účetní a ERP systémy. Slovinsko, Srbsko a Chorvatsko.
- ▶ **Solitea Business Solutions:** enterprise segment, velké zakázkové IT projekty, Microsoft Power BI, Sharepoint a CRM. Mezinárodní působnost.
- ▶ **Vema:** HR systémy ČR a SR

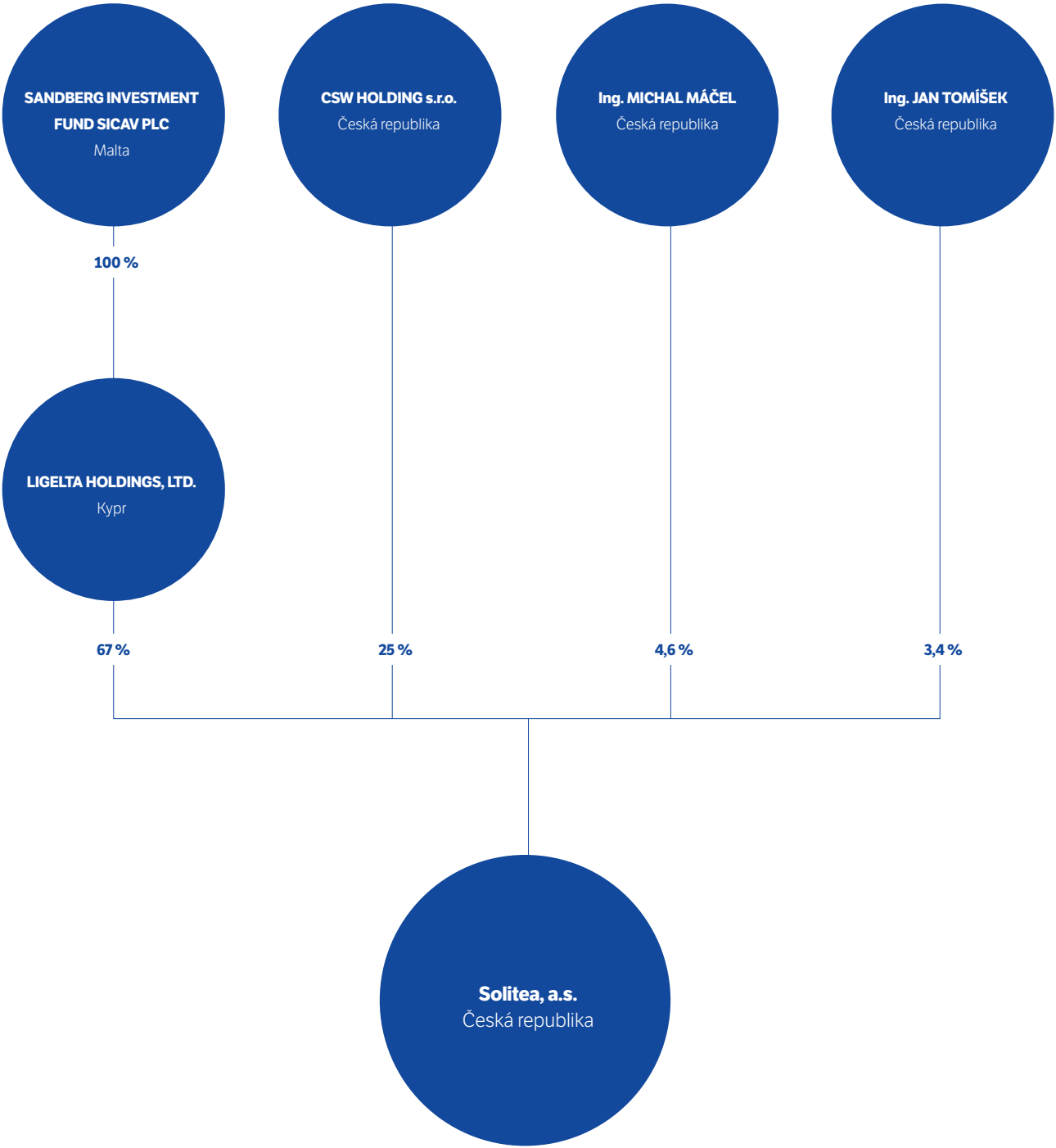


09

Vlastnická struktura Solitey

Solitea je vlastněná českými a slovenskými fyzickými a právnickými osobami. 67 % vlastní fond Sandberg Capital, 25 % vlastní investiční společnost CSW Holding a 8 % drží dva bývalí majitelé společnosti Vema.

Vlastnická struktura Solitey



Sandberg Capital

je správcovská společnost s povolením od Národní banky Slovenska na vytváření a správu tuzemských a zahraničních alternativních investičních fondů. Portfolio Sandberg Capital v současnosti obsahuje investice v oblasti IT, zemědělství, telekomunikací, vzdělávání a maloobchodu. Hodnota spravovaných aktiv přesahuje 200 mil. eur. Společnost je vlastněná Martinem Fedorem a spravuje aktiva institucionálních investorů i individuálních investorů, mezi které patří i Martin Fedor.

CSW Holding

je investiční společnost 100% vlastněná bývalým majitelem CÍGLER SOFTWARE a zakladatelem a CEO Solitey, Martinem Cíglerem. Holding kromě investic do IT sektoru investuje také do nemovitostí prostřednictvím dceřiné společnosti Office Buildings.

10

Teritoriální
působnost

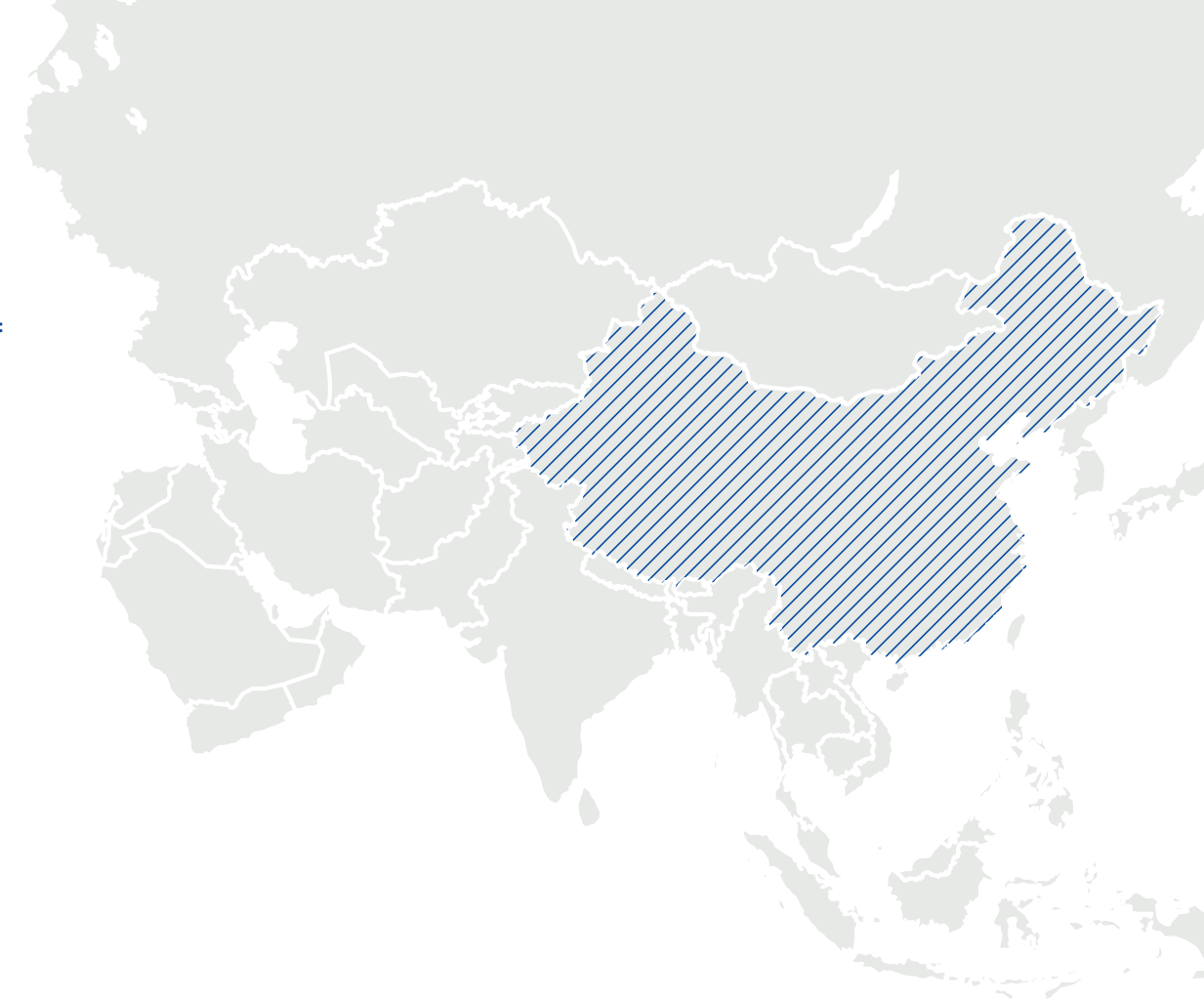
Ke konci fiskálního roku 2017 jsme měli pobočky v šesti
zemích a obsluhovali jsme zákazníky z 21 zemí světa.

Asie



ZÁKAZNÍK:

Čína



Amerika



ZÁKAZNÍK:

USA



Evropa



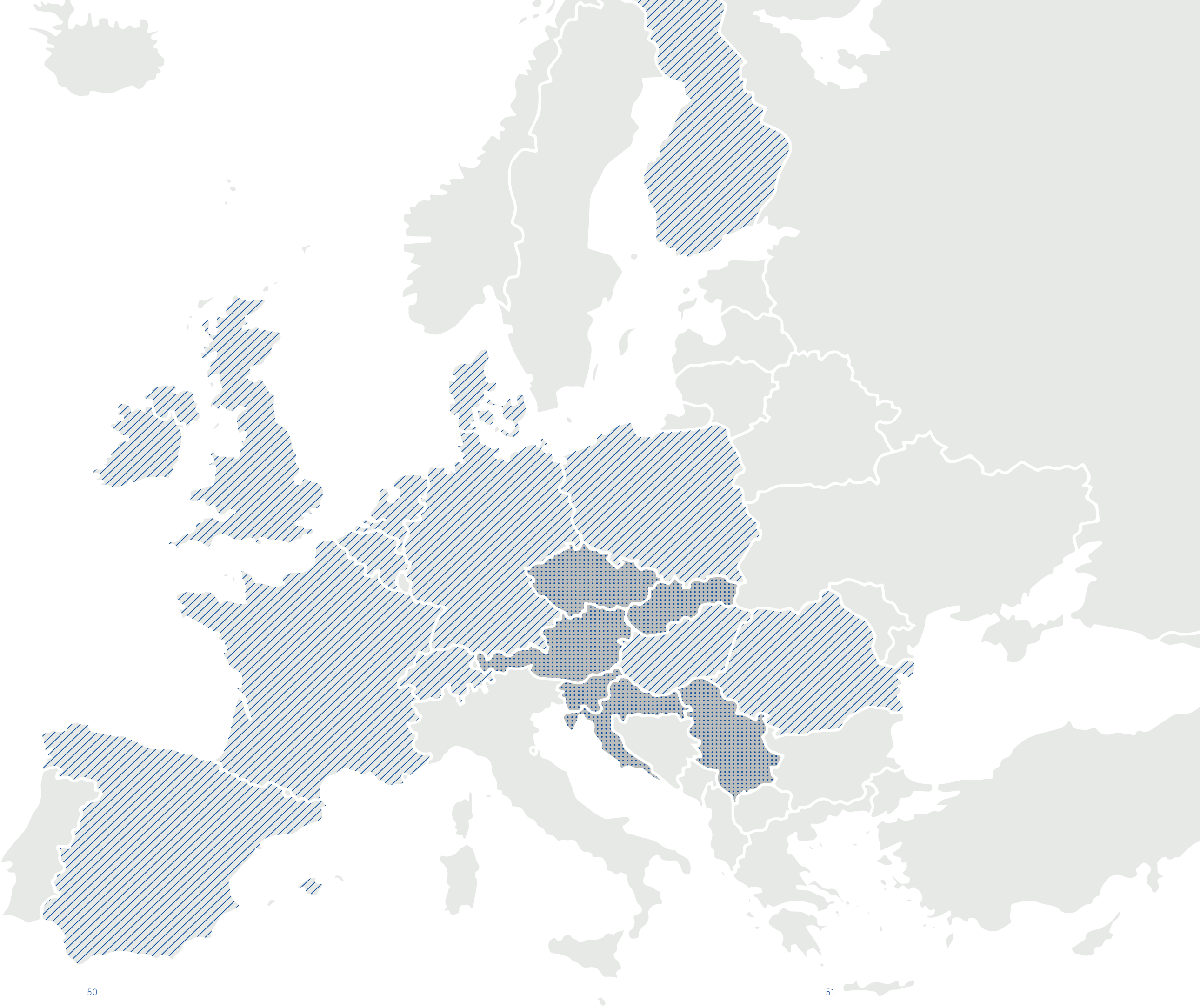
SÍDLA SPOLEČNOSTI:

- Česká republika
- Slovensko
- Rakousko
- Slovinsko
- Chorvatsko
- Srbsko



ZÁKAZNÍCI:

- Švýcarsko
- Německo
- Belgie
- Dánsko
- Španělsko
- Maďarsko
- Polsko
- Rumunsko
- Francie
- Velká Británie
- Irsko
- Finsko
- Holandsko



Výkon

*Výkon je naše mantra. Zvyšujeme výkon firem.
To je, co nás žene vpřed. Vytváříme přehledný
a intuitivní software. Díky našemu řešení mají
zaměstnanci v soukromém i veřejném sektoru čas
věnovat se jiným pracovním výzvám.
Podnikatelům zbyde víc sil do rozvoje podnikání
namísto složitého papírování.*

CHORVATSKO

*Mít sílu posunout věci rychle dopředu.
Zabývat se tím, co je skutečně potřeba.
Neztrácet čas nesmysly. To je výkon.*

11

Solitea, vybrané finanční údaje

Solitea, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	30. 6. 2015	30. 6. 2016	30. 6. 2017
TRŽBY	2 926	8 353	18 518
TRŽBY y/y		185,5 %	121,7 %
EBITDA	-3 316	1 172	2 326
EBITDA y/y		-135,3 %	98,5 %
Osobní náklady	402	1 782	3 245
Osobní náklady y/y		343,3 %	82,1 %
Náklady na vývoj	0	0	0
Náklady na vývoj y/y			
Zisk před zdaněním	80 325	54 462	31 223
Zisk před zdaněním y/y		-32,2 %	-42,7 %
Aktiva	980 801	144 103	1 164 387
Vlastní kapitál	646 116	955 496	975 132
Krátkodobé závazky	300 936	72 687	149 493
Dlouhodobé závazky	2 748	114 321	35 697
Počet zaměstnanců	1	3	5

Rozvaha

Datum:

k 30. 06. 2017

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky:

Solitea a.s.

Sídlo nebo bydliště účetní jednotky a místo podnikání:

Drobného 555/49, Brno 602 00

Čísla jsou uváděna v tisících Kč

Označ.	AKTIVA	Číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období
			Brutto	Korekce	Netto	Netto
AKTIVA CELKEM (A.+B.+C.+D.)		001	+1 165 962	-1 575	+1 164 387	+1 144 103
B.	Dlouhodobý majetek (B.I.+...+B.III.)	003	+1 117 089	-1 575	+1 115 514	+1 106 137
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (B.I.1.+...+B.I.x.)	004	+213	-127	+86	+125
B.I.2.	Ocenitelná práva (B.I.2.1.+B.I.2.2.)	006	+213	-127	+86	+125
B.I.2.1.	Software (účty 013, (-)073, (-)091AÚ)	007	+213	-127	+86	+125
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek (B.II.1+...+B.II.x)	014	+4 777	-1 448	+3 329	+3 507
B.II.2.	Hmotné movité věci a jejich soubory (účty 022, (-)082, (-)092AÚ)	018	+4 777	-1 448	+3 329	+3 507
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek (B.III.1+...+B.III.x)	027	+1 112 099		+1 112 099	+1 102 505
B.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba (účty 043, 061, (-)096AÚ)	028	+1 112 099		+1 112 099	+1 102 505
C.	Oběžná aktiva (C.I.+C.II.+C.III.+C.IV.)	037	+48 829		+48 829	+37 966
C.II.	Pohledávky (C.II.1+C.II.2.)	046	+40 301		+40 301	+3 921
C.II.2.	Krátkodobé pohledávky (C.II.2.1.+...+C.II.2.x.)	057	+40 301		+40 301	+3 921
C.II.2.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba (účty 351AÚ, (-)391AÚ)	059	+13 255		+13 255	+3 921
C.II.2.4.	Pohledávky - ostatní (C.II.2.4.1.+...+C.II.2.4.6.)	061	+27 046		+27 046	
C.II.2.4.4.	Krátkodobé poskytnuté zálohy (účty 314AÚ, (-)391AÚ)	065	+5		+5	
C.II.2.4.6.	Jiné pohledávky (účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378,(-)391AÚ)	067	+27 041		+27 041	
C.IV.	Peněžní prostředky (C.IV.1+...+C.IV.x.)	071	+8 528		+8 528	+34 045
C.IV.1.	Peněžní prostředky v pokladně (účty 211, 213, 261)	072	+4		+4	
C.IV.2.	Peněžní prostředky na účtech (účty 221, 261)	073	+8 524		+8 524	+34 045
D.	Časové rozlišení aktiv (D.1+...+D.x.)	074	+44		+44	
D.3.	Příjmy příštích období (účty 385)	077	+44		+44	

Označ.	PASIVA	Číslo řádku	Běžné účetní období	Minulé období
			Netto	Netto
PASIVA CELKEM (A.+B.+C.+D.)		001	+1 164 387	+1 144 103
A.	Vlastní kapitál (A.I.+A.II.+A.III.+A.IV.+A.V.+A.VI.)	002	+975 132	+955 496
A.I.	Základní kapitál (A.I.1.+...+A.I.x.)	003	+814 000	+814 000
A.I.1.	Základní kapitál (účty 411 nebo 491)	004	+814 000	+814 000
A.II.	Ážio a kapitálové fondy (A.II.1.+...+A.II.x.)	007	-4 698	+6 752
A.II.1.	Ážio (účty 412)	008	+6 128	+6 128
A.II.2.	Kapitálové fondy (A.II.2.1.+...+A.II.2.5.)	009	-10 826	+624
A.II.2.2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-) (účty (+/-)414)	011	-10 826	+624
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let (+/-) (A.IV.1.+...+A.IV.x.)	018	+134 743	+80 325
A.IV.1.	Nerozdělený zisk minulých let (účty 428)	019	+134 743	+80 325
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-) (Aktiva - A.1.-A.II.-A.III.-A.IV -B.-C.-D.-A.VI)	022	+31 087	+54 419
B.+C.	Cizí zdroje (B.+C.)	024	+185 190	+186 956
C.	Závazky (C.I.+C.II.)	030	+185 190	+186 956
C.I.	Dlouhodobé závazky (C.I.1.+...+C.I.x.)	031	+35 697	+114 321
C.I.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba (účty 471)	039	+3 018	+77 778
C.I.8.	Odložený daňový závazek (účty 481)	041	+179	+43
C.I.9.	Závazky - ostatní (C.I.9.1.+...+C.I.9.3.)	042	+32 500	+36 500
C.I.9.3.	Jiné závazky (účty 372, 373, 377, 379, 474, 479)	045	+32 500	+36 500
C.II.	Krátkodobé závazky (C.II.1.+...+C.II.x.)	046	+149 493	+72 635
C.II.4.	Závazky z obchodních vztahů (účty 321, 325)	052	+3 538	+2 858
C.II.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba (účty 361)	054	+140 672	+28 027
C.II.8.	Závazky ostatní (C.II.8.1.+...+C.II.8.7.)	056	+5 283	+41 750
C.II.8.2.	Krátkodobé finanční výpomoci (účty 249)	058	+0	+37 068
C.II.8.3.	Závazky k zaměstnancům (účty 331, 333)	059	+142	+83
C.II.8.4.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění (účty 336)	060	+91	+54
C.II.8.5.	Stát - daňové závazky a dotace (účty 341, 342, 343, 345, 346, 347)	061	+1 046	+520
C.II.8.7.	Jiné závazky (účty 372, 373, 377, 379)	063	+4 004	+4 025
D.	Časové rozlišení (D.1.+...+D.x.)	064	+4 065	+1 651
D.1.	Výdaje příštích období (účty 383)	065	+4 065	+1 651

Výkaz zisku a ztráty

Datum:
k 30. 06. 2017
Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky:
Solitea a.s.
Sídlo nebo bydliště účetní jednotky a místo podnikání:
Drobného 555/49, Brno 602 00

Čísla jsou uváděna v tisících Kč

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	Číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb (účty 601, 602)	001	+18 401	+8 197
II.	Tržby za prodej zboží (účty 604)	002	+71	
A.	Výkonová spotřeba (A.1.+...+A.x.)	003	+12 889	+5 240
A.1.	Náklady vynaložené na prodané zboží (účty 504)	004	+72	
A.2.	Spotřeba materiálu a energie (účty 501, 502, 503)	005	+57	+17
A.3.	Služby (účty 511, 512, 513, 518)	006	+12 760	+5 223
D.	Osobní náklady (D.1.+...+D.x.)	009	+3 245	+1 782
D.1.	Mzdové náklady (účty 521, 522, 523)	010	+2 422	+1 330
D.2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady (D.2.1.+D.2.2.)	011	+823	+452
D.2.1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění (účty 524, 525, 526)	012	+823	+452
E.	Úprava hodnot v provozní oblasti (E.1.+...+E.x.)	014	+927	+647
E.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku (E.1.1.+E.1.2.)	015	+927	+647
E.1.1	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé (účty 551, 557)	016	+927	+647
III.	Ostatní provozní výnosy (III.1.+...+III.x.)	020	+2	
III.3.	Jiné provozní výnosy (účty 644, 646, 647, 648, 697)	023	+2	
F.	Ostatní provozní náklady (F.1.+...+F.x.)	024	+15	+3
F.5.	Jiné provozní náklady (účty 543, 544, 545, 546, 547, 548, 549, 597)	029	+15	+3
*	*Provozní výsledek hospodaření (+/-) (I.+I.x.+II.+II.x.+III.-A.-B.-C.-D.-E.-F.)	030	+1 398	+525
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly (IV.1.+...+IV.x.)	031	+29 201	+60 137
IV.1.	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba (účty 661, 665)	032	+29 201	+60 137
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy (VI.1.+...+VI.x.)	039	+44	

VI.2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy (účty 662, 665)	041	+44	
J.	Nákladové úroky a podobné náklady (J.1.+...+J.x.)	043	+2 217	+5 806
J.1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba (účty 562)	044	+1 277	+4 063
J.2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady (účty 562)	045	+940	+1 743
VII.	Ostatní finanční výnosy (účty 661, 663, 664, 666, 667, 668, 669, 698)	046	+3 062	+156
K.	Ostatní finanční náklady (účty 561, 563, 564, 565, 566, 567, 568, 569, 598)	047	+265	+550
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) (IV.+V.+VI.+VII.-G.-H.-I.-J.-K.)	048	+29 825	+53 937
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (*)	049	+31 223	+54 462
L.	Daň z příjmů (L.1.+...+L.x.)	050	+136	+43
L.2.	Daň z příjmů odložená (+/-) (účty 592)	052	+136	+43
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) (** - L.)	053	+31 087	+54 419
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (** - M.)	055	+31 087	+54 419
*	Čistý obrat za účetní období (I.+II.+III.+IV.+V.+VI.+VII.)	056	+50 781	+68 490

Přehled o peněžních tocích

Označ.	PŘEHLED O PENĚŽNÍCH TOCÍCH (CASH-FLOW)	Číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
P.	Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na začátku úč. období	001	+34 045	+2 573
PENĚŽNÍ TOKY Z HLAVNÍ VÝDĚLEČNÉ ČINNOSTI (PROVOZNÍ ČINNOST)				
Z.	Účetní zisk nebo ztráta před zdaněním	002	+31 223	+54 462
A.1.	Úpravy o nepeněžní operace (A.1.1.+...+A.1.6.)	003	-26 101	-53 684
A.1.1.	Odpisy stálých aktiv (+) s výjimkou zůstatkové ceny prodaných stálých aktiv Umořování opravné položky k nabytému majetku (+/-)	004	+927	+647
A.1.4.	Výnosy z dividend a podílů na zisku (-) (s výjimkou investičních spol. a fondů)	007	-29 201	-60 137
A.1.5.	Vyúčtované nákladové úroky (s výjimkou úroků zahrnovaných do ocenění dlouhodobého majetku) (+) Vyúčtované výnosové úroky (-)	008	+2 173	+5 806
A*	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním a změnami pracovního kapitálu (Z + A.1.)	010	+5 122	+778
A.2.	Změna stavu nepeněžních složek pracovního kapitálu (A.2.1.+...+A.2.4.)	011	+42 626	-258 809
A.2.1.	Změna stavu pohledávek z provozní činnosti (+/-), aktivních účtů časového rozlišení a dohadných účtů aktivních	012	-36 429	-592
A.2.2.	Změna stavu krátkodobých závazků z provozní činnosti (+/-), pasivních účtů časového rozlišení a dlouhodobých účtů pasivních	013	+79 055	-258 217
A**	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním (A*+ A.2.)	016	+47 748	-258 031
A.3.	Vyplacené úroky s výjimkou úroků zahrnovaných do ocenění dlouhodobého majetku(-)	017	-2 434	-5 240
A.7.	Přijaté diviendy a podíly na zisku (+)	021	+29 201	+60 137
A***	Čistý peněžní tok z provozní činnosti (A**+ A.3.+ A.4.+ A.5.+ A.7.)	022	+74 515	-203 134
PENĚŽNÍ TOKY Z INVESTIČNÍ ČINNOSTI				
B.1.	Výdaje spojené s nabytím stálých aktiv	023	-21 272	-130 924
B***	Čistý peněžní tok vztahující se k investiční činnosti (B.1.+ B.2.+ B.3)	026	-21 272	-130 924

PENĚŽNÍ TOKY Z FINANČNÍCH ČINNOSTÍ				
C.1.	Dopady změn dlouhodobých závazků, popř. takových krátkodobých závazků, které spadají do oblasti finanční činnosti (např. některé provozní úvěry) na peněžní prostředky a ekvivalenty	027	-78 760	+111 530
C.2.	Dopady změn vlastního kapitálu na peněžní prostředky a na peněžní ekvivalenty (C.2.1.-C.2.6.)	028		+254 000
C.2.1.	Zvýšení peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů z titulu zvýšení základního kapitálu, emisního ážia, ev. rezervních fondů včetně složených záloh na toto zvýšení (+)	029		+254 000
C***	Čistý peněžní tok vztahující se k finanční činnosti (C.1.+ C.2.)	035	-78 760	+365 530
F.	Čisté zvýšení, resp. snížení peněžních prostředků (A***+ B***+ C***)	036	-25 517	+31 472
R.	Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na konci období (P+F)	037	+8 528	+34 045

12

Zkrácená příloha k účetní závěrce

Zkrácená příloha k účetní závěrce

Popis společnosti

Solitea, a. s. (dále jen „společnost“) je akciová společnost, která sídlí v Brně, Drobného 555/49, Česká republika, identifikační číslo 01572377. Společnost byla zapsána do obchodního rejstříku Krajského soudu v Brně pod spisovou značkou B, oddíl 7072.

Hlavním předmětem její činnosti je:

- ▶ Výroba, obchod a služby neuvedené v přílohách 1 až 3 živnostenského zákona
- ▶ Správa vlastního majetku
- ▶ Pronájem nemovitostí, bytů a nebytových prostor

Společnost je mateřskou společností skupiny Solitea a přiložená účetní závěrka je připravená jako samostatná. Konsolidovaná účetní závěrka dle českých účetních předpisů je připravována mateřskou společností Solitea, a.s., a tuto konsolidovanou účetní závěrku bude možné získat na adrese Brno, Drobného 555/49.

V roce 2016–2017 nebyly provedeny žádné změny v zápisu do obchodního rejstříku. Akcionáři podílející se více než 20 % na základním kapitálu:

LIGELTA HOLDINGS LTD
se sídlem Kyriakou Matsi, 16, EAGLE HOUSE 8. posch., Agioi Omologites, 1082, Nikósie, Kyperská republika, podíl ve výši 67 %

CSW HOLDING S.R.O.
se sídlem Brno, Drobného 555/49, PSČ 602 00, Česká republika, podíl ve výši 25 %

Základní východiska pro vypracování účetní závěrky

Přiložená individuální účetní závěrka (nekonsolidovaná) byla připravena v souladu se zákonem č. 563/1991 Sb., o účetnictví, ve znění pozdějších předpisů (dále jen „zákona o účetnictví“) a prováděcí vyhláškou č. 500/2002 Sb., kterou se provádějí některá ustanovení zákona č. 563/1991 Sb., o účetnictví, ve znění pozdějších předpisů, pro účetní jednotky, které jsou podnikateli účtujícími v soustavě podvojného účetnictví, ve znění pozdějších předpisů, ve znění platném pro rok 2016 a 2015 (dále jen „prováděcí vyhláška k zákonu o účetnictví“).

Podle zákona o účetnictví společnost je povinna vydat konsolidovanou účetní závěrku, přičemž tato konsolidovaná účetní závěrka bude sestavena v souladu s účetními předpisy platnými v České republice.

Obecné účetní zásady, účetní metody a jejich změny a odchylky

Způsoby oceňování, které společnost používala při sestavení účetní závěrky za rok 2016 a 2017 jsou následující:

a) Dlouhodobý nehmotný majetek

Dlouhodobý nehmotný majetek se oceňuje v pořizovacích cenách, které obsahují cenu pořízení a náklady s pořízením související.

Dlouhodobý nehmotný majetek vyrobený ve společnosti se oceňuje vlastními náklady, které zahrnují přímé materiálové a mzdové náklady a výrobní režijní náklady.

Odpisy:

Odpisy jsou vypočteny na základě pořizovací ceny a předpokládané doby životnosti příslušného majetku. Odpisový plán je v průběhu používání dlouhodobého nehmotného majetku aktualizován na základě očekávané doby životnosti. Předpokládaná životnost je stanovena takto:

Dlouhodobý nehmotný majetek – software je odepisován 36 měsíců. Náklady na technické zhodnocení dlouhodobého nehmotného majetku zvyšují jeho pořizovací cenu. Opravy a údržba se účtují do nákladů.

b) Dlouhodobý hmotný majetek

Dlouhodobý hmotný majetek se oceňuje v pořizovacích cenách, které zahrnují cenu pořízení, náklady na dopravu, clo a další náklady s pořízením související.

Dlouhodobý hmotný majetek nad 10 tis. Kč v roce 2016 a 2017 se odepisuje do nákladů po dobu 24 měsíců.

Náklady na technické zhodnocení dlouhodobého hmotného majetku zvyšují jeho pořizovací cenu. Opravy a údržba se účtují do nákladů.

Odpisy:

Odpisy jsou vypočteny na základě pořizovací ceny a předpokládané doby životnosti příslušného majetku. Odpisový plán je v průběhu používání dlouhodobého hmotného majetku aktualizován na základě očekávané doby životnosti. Předpokládaná životnost je stanovena takto:

Hardware (server, projektor apod.) 36 měsíců. Disková pole 84 měsíců. Drobný dlouhodobý majetek se odepisuje 24 měsíců od data jeho zařazení.

c) Finanční majetek

Krátkodobý finanční majetek společnost nemá. Dlouhodobý finanční majetek tvoří majetkové účasti. Podíly a cenné papíry se oceňují pořizovacími cenami, které zahrnují cenu pořízení a přímé náklady.

Dlouhodobý finanční majetek je oceňován pořizovací cenou. Podíly v ovládaných společnostech pořízené v cizí měně byly přepočteny na CZK ke dni účetní závěrky kursem ČNB a kursový rozdíl je vykázán v položce vlastního kapitálu – oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků.

Na základě smlouvy o prodeji a koupi 100 % akcií společnosti Vema, a.s., může dojít na základě bodů 3.3. a 3.5. k navýšení kupní ceny. Tato navýšení jsou závislá na splnění určitých podmínek v budoucnosti a v závislosti na budoucích údajích se budou i vyčíslovat. V následujících obdobích může tedy z tohoto titulu vznikat společnosti závazek.

Na základě smlouvy o prodeji a koupi 100 % podílů společnosti J.K.R. spol. s r.o. (nyní Byznys software) je povinnost dle bodu 8.1. v průběhu roku 2018 zajistit rozdělení společnosti formou odštěpení školicího střediska a prodávající nabydou vlastnické právo ke všem podílům v odštěpené společnosti za kupní cenu 27 500 tis.Kč.

d) Peněžní prostředky

Peněžní prostředky tvoří ceniny, peníze v hotovosti a na bankovních účtech.

e) Zásoby

Společnost neúčtuje o zásobách.

f) Pohledávky

Pohledávky se oceňují při svém vzniku jmenovitou hodnotou. Ocenění pochybných pohledávek se snižuje pomocí opravných položek na vrub nákladů na jejich realizační hodnotu a to na základě individuálního posouzení jednotlivých dlužníků a věkové struktury pohledávek.

Dohadné účty aktivní se oceňují na základě odborných odhadů a propočtů.

Pohledávky i dohadné účty aktivní se rozdělují na krátkodobé (doba splatnosti do 12 měsíců včetně) a dlouhodobé (splatnost nad 12 měsíců), s tím, že krátkodobé jsou splatné do jednoho roku od rozvahového dne.

g) Deriváty

Společnost neuzavřela žádné derivátové transakce v běžném ani minulém účetním období.

h) Vlastní kapitál

Základní kapitál společnosti se vykazuje ve výši zapsané v obchodním rejstříku krajského soudu. Případné zvýšení nebo snížení základního kapitálu na základě rozhodnutí valné hromady, které nebylo ke dni účetní závěrky zaregistrováno, se vykazuje jako změny základního kapitálu. Vklady přesahující základní kapitál se vykazují jako ážio.

Podle stanov společnosti společnost nevytváří rezervní fond ze zisku nebo z příplatků společníků nad hodnotu vkladů.

i) Cizí zdroje

Společnost vytváří rezervy na ztráty a rizika v případech, kdy lze s vysokou mírou pravděpodobnosti stanovit titul, výši a termín plnění při dodržení věcné a časové souvislosti.

Dlouhodobé i krátkodobé závazky se vykazují ve jmenovitých hodnotách.

Dlouhodobé i krátkodobé závazky k úvěrovým institucím se vykazují ve jmenovité hodnotě. Za krátkodobé závazky k úvěrovým institucím se považuje i část dlouhodobých závazků k úvěrovým institucím, která je splatná do jednoho roku od rozvahového dne.

Dohadné účty pasivní jsou oceňovány na základě odborných odhadů a propočtů. Rozdělují se na krátkodobé a dlouhodobé.

Podmíněné závazky (pokud existují), které nejsou vykázány v rozvaze z důvodu vysoké nejistoty při stanovení jejich výše, titulu nebo termínu plnění, jsou popsány v odstavci 3 c.

j) Leasing

Společnost nemá uzavřenou žádnou leasingovou smlouvu.

k) Devizové operace

Majetek a závazky pořízené v cizí měně se oceňují v českých korunách v kurzu platném ke dni jejich vzniku, a k rozvahovému dni byly položky peněžité povahy oceněny kurzem platným k 30. 6. vyhlášeným Českou národní bankou.

Realizované i nerealizované kurzové zisky a ztráty se účtují do finančních výnosů nebo finančních nákladů běžného roku.

l) Použití odhadů

Sestavení účetní závěrky vyžaduje, aby vedení společnosti používalo odhady a předpoklady, jež mají vliv na vykazované hodnoty majetku a závazků k datu účetní závěrky a na vykazovanou výši výnosů a nákladů za sledované období. Vedení společnosti stanovilo tyto odhady

a předpoklady na základě všech jemu dostupných relevantních informací. Nicméně, jak vyplývá z podstaty odhadu, skutečné hodnoty v budoucnu se mohou od těchto odhadů odlišovat.

m) Účtování výnosů a nákladů

Výnosy a náklady se účtují časově rozlišené, tj. do období, s nímž věcně i časově souvisejí.

n) Daň z příjmů

Náklad na daň z příjmů se počítá za pomoci platné daňové sazby z účetního zisku zvýšeného nebo sníženého o trvale nebo dočasně daňově neuznatelné náklady a nezdaňované výnosy (např. podíly na zisku ovládaných osob, tvorba a zúčtování ostatních rezerv a opravných položek, náklady na reprezentaci, rozdíl mezi účetními a daňovými odpisy atd.). Dále se zohledňují položky snižující základ daně (dary), odčitatelné položky (daňová ztráta, náklady na realizaci projektů výzkumu a vývoje) a slevy na dani z příjmů.

Odložená daňová povinnost odráží daňový dopad přechodných rozdílů mezi zůstatkovými hodnotami aktiv a pasiv z hlediska účetnictví a stanovení základu daně z příjmu s přihlédnutím k období realizace.

o) Dotace / Investiční pobídky

Společnost nepřijala žádné investiční pobídky ani dotace.

p) Emisní povolenky

Společnost nevlastní ani neobchoduje s emisními povolenkami.

q) Následné události

Dopad událostí, které nastaly mezi rozvahovým dnem a dnem sestavení účetní závěrky, je zachycen v účetních výkazech v případě, že tyto události poskytly doplňující informace o skutečnostech, které existovaly k rozvahovému dni.

V případě, že mezi rozvahovým dnem a dnem sestavení účetní závěrky došlo k významným událostem zohledňujícím skutečnosti, které nastaly po rozvahovém dni, jsou důsledky těchto událostí popsány v příloze účetní závěrky, ale nejsou zaúčtovány v účetních výkazech.

r) Vzájemná zúčtování

Společnost v běžném ani minulém účetním období neprováděla žádná významná vzájemná zúčtování

s) Změny účetních metod

V běžném ani minulém účetním období nedošlo ke změně účetních metod.

t) Odchylka od účetních metod

V běžném ani minulém účetním období nebyly žádné odchylky od účetních metod.

u) Oprava chyb minulých let

V běžném ani minulém účetním období nebyla provedena žádná oprava chyb minulých let.

13

Společnosti holdingu

Společnosti holdingu

Altus software

Altus software působí na českém trhu od roku 1995 a od roku 2013 je součástí holdingu Solitea. S více než 2 000 implementacemi Altusu Vario patří mezi nejvýznamnější lokální dodavatele ERP systémů pro menší a střední společnosti. Silné zastoupení má v segmentu výrobních firem. Mezi jeho zákazníky patří například

stavebniny Woodcote, výrobce pánských obleků Bandi Vamos či vydavatelství a distribuce knih Dobrovský. Na ERP systému Altus Vario vyrostli lídři české e-commerce, jako je Alza nebo Notino. Altus dodává i systém pro řízení dokumentace s pokročilým workflow Altus Portal.

Altus software, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	30. 6. 2015	30. 6. 2016	30. 6. 2017
TRŽBY	35 287	37 063	37 474
TRŽBY y/y		5,0 %	1,1 %
EBITDA	5 495	5 201	2 406
EBITDA y/y		-5,4 %	-53,7 %
Osobní náklady	23 043	24 246	26 581
Osobní náklady y/y		5,2 %	9,6 %
Náklady na vývoj	10 493	10 676	13 465
Náklady na vývoj y/y		1,7 %	26,1 %
Zisk před zdaněním	4 944	4 621	1 934
Zisk před zdaněním y/y		-6,5 %	-58,1 %
Aktiva	17 585	17 823	16 349
Vlastní kapitál	5 025	4 120	2 034
Krátkodobé závazky	3 748	4 505	4 641
Dlouhodobé závazky	0	0	0
Počet zaměstnanců	33	37	35

Altus software dosáhl ve fiskálním roce 2017 tržeb 37,4 mil. Kč a EBITDA byla 2,406 mil. Kč. Největší růst tržeb zaznamenal v oblasti prodeje licencí a příjmů za maintenance. V oblasti implementačních služeb naopak zaznamenal mírný pokles.

Hlavním produktem zůstává ERP systém Altus Vario, který v uplynulém roce začalo používat dalších 65 firem. Novými uživateli Varia jsou zejména výrobní a obchodní firmy, velmi často se specifickým zaměřením a procesy, které ocení a využijí komplexnost a variabilitu Varia a také snadné napojení na externí systémy.

Intranetový systém Altus Portal jsme modernizovali a zjednodušili jsme i uživatelské ovládání. Ve verzi Money Portal slouží prvním uživatelům.

V posledním kvartále jsme dokončili historicky největší implementaci systému Altus Vario, dodanou v rámci prvotního nasazení systému ve společnosti Dobrovský. Zde slouží Vario pro komplexní řízení knižní distribuce od obchodních agend, řízení cenotvorby a skladové evidence, včetně komisního prodeje a specifík s tím spojených. Společnost provozuje i maloobchodní prodejny, ve kterých je implementován modul pro maloobchodní prodej. Samozřejmostí celého řešení je i napojení na externí systémy WMS a B2B/B2C.

Vedle této velké implementace jsme realizovali dalších šest významných implementací s rozpočtem od 300 000 do 1 500 000 Kč. Pro výrobní firmy je již standardem nasazení dilenského řízení či modulu Údržba, pro obchodní firmy pak propojení s e-shopem či zavedení

řízených skladů. Pro nové i stávající zákazníky se pro tento rok nejčastěji implementovaným nadstavbovým řešením stala EDI komunikace.

Vývoji a rozvoji Varia jsme věnovali péči nejen v oblasti povinné legislativy, která byla reprezentována zejména zpracováním rozsáhlé problematiky kolem zákona o elektronické evidenci tržeb a kompletním zpracováním změn v oblasti mzdové, ale dbáme na rozšiřování funkcí Varia a jeho modernizaci. Započali jsme práci na těsnějším propojení Altusu Vario a Altusu Portal, kde si klademe za cíl jednoduše a efektivně zpřístupnit uživatelům Varia klíčové funkce Altus Portalu.

Pro specifické oblasti jsme představili doplňková řešení Mobilní obchodník a Mobilní servis, Pozastávky a zádržné, Platební terminál pro on-line propojení s Variem či Prodejní akce a Vlastní slevy pro snadnou a efektivní možnost nastavení a zadávání slevových akcí.

Výnosy jsou generovány příjmy za pravidelnou maintenance Varia, implementační a rozvojové práce a dále prodejem licencí. Stále se můžeme opřít o stabilní základnu partnerských společností, které Vario dodaly 26 menším zákazníkům a generují kolem 30 % celkových příjmů.

Spolehlivost a kvalita poskytovaných služeb je pro nás prioritou, na kterou spoléhá více než 2 000 zákazníků. Společně s našimi klienty hledáme elegantní řešení, která umožňují přenést jejich energii od provozní agendy k tomu, co je klíčové pro jejich úspěch.

Klára Cerovská / CEO, Altus software s.r.o.

250
(tis.)



Naše IT řešení používá 250 tisíc klientů
v 21 zemích světa

Byznys software

Společnost Byznys software (do června 2017 působila pod názvem J.K.R.) je předním českým výrobcem robustních ERP systémů. Od roku 1991 dodává na český a slovenský trh ERP systémy třídy Byznys, jejím hlavním

produktem je ERP systém Byznys VR. Typickým zákazníkem společnosti jsou střední a větší firmy požadující individuální řešení svých vnitrofiremních procesů. Byznys VR je velmi oblíbený i mezi výrobními společnostmi.

Byznys software, vybrané finanční údaje³

Částky v tis. Kč	31. 12. 2015	30. 6. 2016	30. 6. 2017
TRŽBY	92 072	40 769	93 103
TRŽBY y/y		-55,7 %	128,4 %
EBITDA	5 480	1 043	9 670
EBITDA y/y		-81,0 %	827,1 %
Osobní náklady	53 285	27 803	58 737
Osobní náklady y/y		-47,8 %	111,3 %
Náklady na vývoj	20 076	11 567	21 132
Náklady na vývoj y/y		-42,4 %	82,7 %
Zisk před zdaněním	-10 245	-7 259	-5 727
Zisk před zdaněním y/y		-29,1 %	-21,1 %
Aktiva	68 351	74 538	65 880
Vlastní kapitál	46 057	38 798	29 233
Krátkodobé závazky	8 335	13 788	13 824
Dlouhodobé závazky	0	6 520	6 160
Počet zaměstnanců		91	85

³⁾Údaje za rok 2016 jsou za zkrácené období 6 měsíců.

S koncem hospodářského roku 2017 jsme mohli v Byznys software spokojeně konstatovat úspěšné splnění vytyčených obchodní plánů, dobrou náladu a chuť do další práce.

Konec fiskálního roku 2017 byl pro Byznys software zároveň posledním dnem, kdy společnost fungovala pod názvem J.K.R. Na základě rozhodnutí managementu byla firma s účinností od 1. 7. 2017 přejmenována na Byznys software. Přejmenování je pro nás hlavně krokem k jednodušší a srozumitelnější komunikaci navenek. Jednoznačně jím vyjadřujeme spojitost mezi firmou a klíčovým produktem.

Od poloviny finančního roku jsme se zaměřili zejména na zkvalitnění a zefektivnění vnitrofiremních procesů a provedli jsme zásadní změny jak v organizaci práce konzultantů, tak v oblasti obchodu a marketingu a v neposlední řadě také ve způsobu prezentace schopností a dovedností našich zaměstnanců a našich produktů interně i vně firmy.

Důležitým předpokladem pro zahájení procesu změny bylo vypracování strategické analýzy dalšího působení společnosti na trhu. Strategická analýza a definice nové firemní strategie ukázala místa, na která je třeba se výrazně zaměřit. Jako jedna z nejdůležitějších oblastí byla identifikována péče o zákazníky – komunikace s nimi, prohlubování vztahů a vytváření tzv. byznys partnerství, založených na vzájemné spolupráci a respektu. Logickým vyústěním byl vznik nového oddělení péče o zákazníky pod vedením Jiřího Traxlera.

Nová strategie si vyžádala také změny ve vedení společnosti. Obchodním ředitelem byl v průběhu června jmenován Matěj Štochl, který do té doby pracoval velmi úspěšně na pozici obchodního manažera. Jeho úkolem do dalších let je uvést do života novou koncepci obchodního oddělení a toto oddělení zásadním způsobem rozvinout a posílit.

V rámci práce na strategické analýze jsme také definovali nový způsob firemní komunikace. Do práce bylo v této části kromě zaměstnanců

zapojeno také Kreativní studio David Geč. Společně byla vytvořena nová identita firmy, logo a obecně komunikace uvnitř i navenek. Součástí celého procesu změny komunikace bylo, jak již výše uvedeno, i finální přejmenování firmy z J.K.R. na Byznys software.

V průběhu finančního roku 2017 jsme zahájili a realizovali významné obchodní případy. Patří mezi ně kromě dalších zejména implementace systému Byznys ve společnostech Terno real estate, s.r.o., Avia Motors, s.r.o. a Komix, a.s.

Vzhledem k tomu, že softwarový trh je velmi dynamický a je třeba neustále reagovat na nové trendy a potřeby uživatelů, byl v průběhu roku 2017 zahájen vývoj výrazně modernizované verze systému Byznys. Byznys B6, jak zní její označení, reaguje na nové trendy v oblasti UX, designu a ovládání a přináší i nové funkce, které uživatelům usnadní jejich každodenní práci. Systém Byznys B6 se postupně stane nástupcem úspěšného ERP Byznys VR.

V rámci rozvoje byly také zahájeny práce na dalších nových modulech, které významně rozšíří možnosti uplatnění systému Byznys na trhu, včetně plnohodnotného přístupu do systému prostřednictvím webového rozhraní Byznys online. Samozřejmostí je, jako doposud, zahrnutí novinek v legislativní oblasti, a to včetně robustního řešení pro GDPR.

Byznys software čeká pod křídly holdingu Solitea další zásadní rozvoj. Nadále budeme posilovat obchod, péči o zákazníky i technická oddělení, zkvalitňovat procesy a pod novým jménem o nás bude definitivně více slyšet i v marketingu.

Naším cílem je i nadále poskytovat našim zákazníkům perfektní nástroje pro jejich podnikové procesy a hlavně pečovat o ně každý den tak, jak si přejeme, aby naši partneři pečovali o nás.

Martin Kudrna / CEO, Byznys software, s.r.o

CDL SYSTEM⁴

Společnost CDL SYSTEM vznikla v Ústí nad Labem 1. 10. 1992. Působí v Praze (od roku 2003), ve Zlíně (od roku 2004) a v Bratislavě (dceřiná společnost od roku 2005). V CDL nyní pracuje zhruba 80 zaměstnanců a obrat se pohybuje okolo 200 mil. Kč s vysokým podílem vlastní přidané hodnoty. V září 2017 se CDL stala členem holdingu Solitea. CDL se věnuje výstavbě IT infrastruktury, implementaci portálových řešení na bázi MS SharePoint, implementaci informačních systémů (ERP, CRM) a také

specializovaným IT službám (studie, outsourcing, cloud computing). Cílem aktivit CDL je poskytovat ty nejlepší technologie, které jsou dostupné na trhu. Tyto produkty a technologie pak doplňuje vysokým standardem doprovodných služeb tak, aby přirozeným způsobem podporovaly konkurenční schopnosti zákazníků CDL v různých oborech jejich podnikatelské činnosti. Filosofie CDL je stručně vyjádřena v mottu: „Můžete se spolehnout“.

CDL System, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	31. 12. 2014	31. 12. 2015	31. 12. 2016
TRŽBY	146 859	204 882	214 235
TRŽBY y/y		39,5 %	4,6 %
EBITDA	5 318	21 103	21 775
EBITDA y/y		296,8 %	3,2 %
Osobní náklady	70 191	76 441	82 252
Osobní náklady y/y		8,9 %	7,6 %
Náklady na vývoj	0	0	0
Náklady na vývoj y/y			
Zisk před zdaněním	3 036	17 899	17 789
Zisk před zdaněním y/y		489,6 %	-0,6 %
Aktiva	65 660	90 085	78 598
Vlastní kapitál	26 209	35 040	27 161
Krátkodobé závazky	34 976	50 658	42 975
Dlouhodobé závazky	570	874	1 041
Počet zaměstnanců	72	73	75

⁴⁾ Společnost CDL se stala součástí skupiny Solitea až v září 2017.

Růst českého hospodářství a zejména zvýšení poptávky po IT službách v ukončeném fiskálním roce 2016 (1. 1. 2016 – 31. 12. 2016) umožnil společnosti CDL SYSTEM dosáhnout nejlepších výsledků za celou historii společnosti. Ve fiskálním roce 2016 firma vykazala při tržbách ve výši 211,6 mil. Kč provozní výsledek hospodaření 18,4 mil. Kč. Rozhodující je nárůst tržeb z prodeje služeb (11 % meziročně). Implementace informačních systémů tvoří cca 65 % výnosů CDL. Růst tržeb z prodeje služeb úzce souvisí zejména s probíhající realizací tří velkých zakázek v oblasti implementace podnikových informačních systémů.

Prvním velkým projektem, který je v současné době intenzivně realizován, je projekt ve společnosti W.A.G. Payment Solution, která si asi před deseti lety zvolila softwarový produkt Microsoft Dynamics NAV. Tento standardní softwarový balík spolu s potřebnou customizací a příslušným oborovým řešením (pro firmy obchodující s PHM) implementovala společnost CDL. Ve spolupráci s CDL bylo v systému implementováno mnoho funkcionalit, které si vyžádal postupný rozvoj služeb a mezinárodní expanze W.A.G. Stávající řešení je v současné době plně pod servisní správou CDL. Zároveň ve společnosti W.A.G. probíhá transformace současného řešení do nové architektury, která bude založena na nejnovějších technologiích. Spolupráce nadále pokračuje zaváděním dalších desítek inovačních projektů ročně.

Dalším velkým projektem v oblasti implementace informačních systémů je nasazení oborového řešení pro nakládání s odpady ve společnosti Marius Pedersen, a.s. Firma používá od roku 2014 ekonomický informační systém Microsoft Dynamics NAV 2013 pro řízení ekonomických agend společnosti. Projekt realizovala společnost CDL. Tato implementace je jednou z etap rozsáhlého projektu celofiremního informačního systému, který má mimo jiné pokrýt agendy řízení vztahů se zákazníky a správy dokumentů, ekonomický informační systém, systém pro řízení nakládání s odpady a manažerský informační systém. Před závěrečnými fázemi implementace oborového řešení proběhl upgrade jádra informačního systému na NAV 2016. V současné době probíhá intenzivní implementace oborové části řešení – nastavby informačního systému Microsoft Dynamics s názvem ENWIS.

Celé řešení je pojato jako jednotný ekonomický informační systém s řadou možných integrací na mapové systémy, systémy pro sledování pohybu vozidel, váhové systémy apod. Využití standardního mezinárodního podnikového informačního systému doplněného o pokrytí všech důležitých procesů v oblasti nakládání s odpady nabízí možnost velmi efektivního řízení podniku s detailními on-line informacemi o probíhajících procesech v tomto specifickém prostředí. Udržuje vysokou efektivitu činností a zamezuje zvyšování nákladů tím, že poskytuje transparentní pohledy na všechny oblasti podnikání, a umožňuje procesy optimálně řídit jak jednotlivě, tak s využitím jejich vzájemných

vazeb. CDL se navíc u tohoto zákazníka podílí na správě a rozvoji intranetového portálu na bázi technologie Microsoft SharePoint.

Třetím důležitým projektem je implementace Microsoft Dynamics NAV ve společnosti LASVIT, a.s. Touto implementací řešení pro řízení obchodních, marketingových a produkčních aktivit získala společnost LASVIT nástroj, který umožňuje pokrýt vnější obchodní a realizační procesy silně individualizovaných projektů v různých částech světa a zároveň udržet potřebnou standardizaci interních procesů. Management společnosti má přehled o stavu obchodních příležitostí, zákaznících, projektech a jejich realizaci, to vše v reálném čase. Obchodním a produkčním týmům společnosti LASVIT přineslo řešení rychlejší a kvalitnější přístup k potřebným informacím o projektech a zlepšilo vzájemnou spolupráci. Nové řešení společnost CDL postavila na produktech společnosti Microsoft, konkrétně Microsoft Dynamics NAV, Microsoft Dynamics CRM a Microsoft SharePoint.

CDL se dále zabývá výstavbou a správou IT infrastruktury, výnosy z této činnosti tvoří asi 25 % celkových výnosů. Obvyklými zákazníky jsou velké společnosti s rozsáhlou IT infrastrukturou, která potřebuje profesionální správu. Příkladem velkého zákazníka z této oblasti podnikání je například společnost Kolbenschmidt. Tato společnost poskytuje CDL kompletní outsourcing ICT služeb od roku 2007. Plně zde převzala odpovědnost za on-site podporu uživatelů a koncových pracovišť, provoz help-desku, vzdálenou správu serverového prostředí a kooperaci s IT mateřské společnosti a jejich outsourcery. CDL zajišťuje SLA pro řešení závad mimo standardní pracovní dobu, konzultační činnosti k rozvoji IT systému a návrh a nasazení bezpečnostních postupů a směrnic.

Stále významnější oblastí aktivit CDL se stává implementace portálových řešení na bázi MS SharePoint. I zde je typickým klientem velká společnost, která potřebuje ve svém intranetovém prostředí spravovat velké objemy dokumentů. Příkladem mohou být společnosti Unipetrol, a.s., nebo Metrostav, a.s., u kterých CDL zajišťuje správu a rozvoj intranetových řešení.

Společnost CDL se již dlouho zabývá technologiemi společnosti Microsoft. Je držitelem široké škály autorizovaných odborných kompetencí společnosti Microsoft (v rámci partnerského programu Microsoft Partner Network). Tři nejdůležitější kompetence v oblastech „Enterprise Resource Planning“, „Collaboration and Content“ a „Datacenter“ má CDL ve stupni GOLD (čili v nejvyšším možném). Tato skutečnost umožňuje zákazníkům CDL plně se spolehnout na odborné kapacity CDL. Mimo těchto tří hlavních kompetencí je CDL držitelem dalších šesti kompetencí, což jen potvrzuje strategickou orientaci CDL na produkty společnosti Microsoft.

IT v současné době prochází transformací do prostředí cloudu. Microsoft se stal celosvětovým lídrem v této oblasti, je proto logické, že i CDL se mu stále více věnuje všude tam, kde to má pro zákazníky smysl. V současné době probíhá několik projektů, u kterých je nasazeno buď jen čistě cloudové řešení, nebo řešení hybridní (cloud a on-premise). Velký vývoj se dá především očekávat v oblasti cloudových ERP řešení (Microsoft Dynamic365), CDL se na tyto nové technologie intenzivně připravuje. Přidanou hodnotou pro zákazníky CDL pak může být nejen znalost ERP

systémů společnosti Microsoft, ale také znalost souvisejících technologií SharePoint (v rámci Office365) a následně i technologií ICT (Azure apod.).

Společnost je interně řízena na základě ISO metodiky. Opět úspěšně obhájila certifikát pro systém managementu kvality podle normy EN ISO 9001:2008.

Vítězslav Kotrs / CEO, CDL SYSTEM, a.s.

Solitea Česká republika a Solitea Slovensko

Společnost Solitea Česká republika (do 30. 9. 2017 CÍGLER SOFTWARE) byla založena 1990, v roce 1999 se transformovala na akciovou společnost a založila dceřinou společnost Solitea Slovensko (do 30. 9. 2017 CÍGLER SOFTWARE). Od července 2014 je 100% součástí holdingu Solitea. Mezi hlavní produkty společnosti patří účetní

systém Money S3, ERP systémy Money S4 a Money S5 a cloudová fakturační služba iDoklad. Společnost je aktivní i na poli pokladních systémů, a to jak vývojem vlastního softwaru Prodejna SQL a aplikace Profi Účtenka, tak i v oblasti hardwaru, kde je přímým dovozcem bankovních tiskáren, all-in-one POS terminálů a dalších zařízení.

Solitea Česká republika, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	30. 6. 2015	30. 6. 2016	30. 6. 2017
TRŽBY	120 460	132 414	165 518
TRŽBY y/y		9,9 %	25,0 %
EBITDA	22 912	20 674	26 764
EBITDA y/y		-9,8 %	29,5 %
Osobní náklady	60 490	67 183	72 851
Osobní náklady y/y		11,1 %	8,4 %
Náklady na vývoj	8 335	12 634	17 660
Náklady na vývoj y/y		51,6 %	39,8 %
Zisk před zdaněním	22 962	25 099	27 644
Zisk před zdaněním y/y		9,3 %	10,1 %
Aktiva	104 712	104 524	109 597
Vlastní kapitál	41 208	48 358	56 397
Krátkodobé závazky	21 526	21 932	15 406
Dlouhodobé závazky	10 939	165	0
Počet zaměstnanců	95	104	115

Solitea Slovensko, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	30. 6. 2015	30. 6. 2016	30. 6. 2017
TRŽBY	36 971	39 034	46 165
TRŽBY y/y		5,6 %	18,3 %
EBITDA	3 971	2 361	2 197
EBITDA y/y		-40,6 %	-6,9 %
Osobní náklady	13 758	13 599	15 611
Osobní náklady y/y		-1,2 %	14,8 %
Náklady na vývoj			
Náklady na vývoj y/y			
Zisk před zdaněním	3 292	1 418	1 092
Zisk před zdaněním y/y		-56,9 %	-23,0 %
Aktiva	16 247	15 777	24 678
Vlastní kapitál	5 203	3 669	4 735
Krátkodobé závazky	2 928	3 052	4 830
Dlouhodobé závazky	63	73	690
Počet zaměstnanců	22	21	24

Společnost Solitea Česká republika ve fiskálním roce 2017 dosáhla 22% růstu výnosů, EBITDA byla 32 mil. Kč. Jde o nejvyšší roční výnos i zisk v historii firmy. Největší růst zaznamenal prodej POS, kde bylo dosaženo 160% růstu. Počet zákazníků, kteří si založili účet u bezplatné služby iDoklad, přesáhl číslo 160 000. Na obchodních výsledcích společnosti se ve fiskálním roce 2017 pozitivně projevilo několik faktorů: růst ekonomiky spojený s navýšením poptávky firem po vyspělých ERP systémech, zavedení zákona o evidenci tržeb v České republice a zpoplatnění služby iDoklad na Slovensku. V rámci skupiny Solitea se nám dařil jak transfer know-how a nastartování společného vývoje, tak i sdílení a předávání zákazníků tam, kde to bylo vhodné.

Snížování nákladů, optimalizace vnitrofiremních procesů a vyšší efektivita práce jsou nejčastějšími důvody, které vedou společnosti ke změně informačního systému. Vyšší nároky na jedné straně implikují oživení poptávky po moderních informačních systémech, na straně druhé lze pozorovat stále větší tlak na cenu a úroveň poskytovaných služeb. Společnost Solitea Česká republika na tyto trendy

reagovala především dalším zkvalitňováním a rozšiřováním portfolia svých produktů a poskytovaných služeb, zvyšováním dostupnosti technické podpory a intenzivním vzděláváním svých zaměstnanců. Trh stále více ovlivňuje nový faktor – cloud. Firmy se z důvodu optimalizace a rozložení nákladů, ale i kvůli vyšší dostupnosti a bezpečnosti více zajímají o řešeních svých klíčových procesů v cloudu. Proto zejména v řadách malých a začínajících podnikatelů vzrostla poptávka po čistě cloudových službách, specializovaných na malé společnosti.

Nejvíce pozornosti jsme proto v uplynulém roce věnovali oblasti rozvoje našich produktů a zkvalitňování poskytovaných služeb. Systematický vývoj se zabýval jak všemi řadami produktů nabízených zákazníkům a obchodním partnerům, tak i specializovanými interními aplikacemi.

Z pohledu výnosů i zisku zůstal nosným pilířem společnosti účetní systém Money S3. V České i Slovenské republice patří tento účetní program k nejrozšířenějším produktům tohoto druhu na trhu a jeho

výnosy vykazují meziročně růst přes 6 %. Široká škála funkcí spolu s moderním uživatelským rozhraním jsou důvodem vysoké oblíbenosti Money S3 mezi zákazníky. To se projevuje meziročním růstem předplatitelů služby Aktualizace, která tvoří hlavní část výnosů z Money S3.

V segmentu ERP je vidět zřetelné oživení trhu, a proto se i ve fiskálním roce 2017 ERP systémy Money S4 a Money S5 staly nejvíce rostoucím segmentem v naší nabídce. Stojí za tím právě růst ekonomiky, kdy i menší firmy, které si dříve kupovaly účetní software Money S3, nově investují do plnohodnotného ERP systému.

Do distribuce jsme uvedli jak řadu nových funkcí, tak věcí reflektujících vývoj legislativy, příkladem je doplnění funkčnosti podle zákona o elektronické evidenci tržeb. Hodně jsme se věnovali uživatelskému komfortu a zjednodušení práce obsluhy, jakož i podpoře vnitrofiremních procesů. Funkčnost byla rozšířena o kalendář aktivit pro snadné plánování, workflow portál či automatické schvalování objednávek, které umožňuje automatizovat celý obchodní proces zejména s vazbou na elektronické obchody. Celkem se v ERP Money objevilo několik set drobných vylepšení zlepšujících komfort a funkčnost systému.

Velkého nárůstu zákazníků dosáhla cloudová fakturace iDoklad, která je lídrem svého trhu v České i Slovenské republice. Ke konci fiskálního období jsme registrovali více než 160 000 založených účtů. Služba iDoklad je nezávislá na operačním systému či použitím hardwaru a ke svému fungování potřebuje pouze internetový prohlížeč, je dostupná i ve formě aplikací pro iOS, Android a Windows. Kromě rozvoje funkcionalit jsme se intenzivně zabývali i doplněním funkcí nutných pro zpoplatnění služby v České republice, které proběhlo v srpnu 2017. Cílem je udělat z iDokladu ziskovou službu, a to již v následujícím fiskálním roce.

Zákon o elektronické evidenci tržeb pro nás byl velkou příležitostí, na kterou jsme se dlouho připravovali jak v oblasti hardwaru, tak i softwaru. Nakonec se nám povedlo velmi dobře odhadnout, kolik prodáme hardwaru, a také naše softwarová řešení, zejména aplikace Profi Účtenka, byla na trhu úspěšná. Z absolutního pohledu asi

12 000 zákazníků používá naše POS řešení, což nás řadí mezi TOP 5 poskytovatelů POS řešení v České republice.

Významný podíl na výnosech společnosti stále tvoří partnerská síť. Vyvrcholením spolupráce s partnery byla mezinárodní partnerská konference Let's Make Money, konaná v září 2016 již tradičně v hotelu Horal v Beskydech. Konference se zaměřila na podrobné seznámení partnerů se všemi novinkami uváděnými do prodeje a na další zvyšování úrovně partnerské sítě a služeb poskytovaných zákazníkům. Partneri z České republiky i Slovenska velmi ocenili networking, který jim umožnil sdílet best-practices.

Solitea Česká republika obhájila certifikaci Microsoft s kompetencí Gold Application Development – jedná se o nejvyšší stupeň certifikace u společnosti Microsoft a doložení vysoké úrovně znalostí týmu vývojářů.

Za posledních deset let Solitea Česká republika investovala do výzkumu a vývoje více než 400 mil. Kč a díky této masivní investici patří k lídrům trhu. Proto se i v následujícím fiskálním roce chystáme významně investovat do rozvoje našich ERP systémů, ať už z pohledu vývoje nových funkcionalit, tak i další optimalizace UX a UI. Počítáme s vývojem mobilních aplikací a s investicemi do cloudového řešení iDoklad. Kvalitu a efektivitu poskytovaných služeb, které považujeme za klíčové pro budování kladného povědomí o společnosti, jsme podpořili i postupnou vnitřní restrukturalizací oddělení služeb, které jsme sloučili do jednoho pro všechny produkty. Chystáme se dál rozvíjet individuální přístup k větším zákazníkům, kteří jej vítají a jsou ochotni investovat do nadstandardních služeb.

Potřebujeme investovat do budoucnosti. Využívání nejmodernějších technologií a trendů, investice do inovací a vývoje nových produktů a řešení jsou rozhodujícím faktorem pro úspěch Solitey Česká republika a klíčové pro spokojenost našich zákazníků. Rád bych závěrem poděkoval našim zaměstnancům za aktivní přístup k inovacím a profesionální přístup k našim zákazníkům, kteří jsou motorem naší práce.

Tomáš Loukota / COO, Solitea Česká republika, a.s.

Inovace

Jsme skupinou IT firem a pohled vpřed máme pevně vepsaný v DNA. Do vývoje investujeme významnou část zisku, a díky tomu zákazníkům nabízíme už teď to, o čem jiní zatím jen sní.

SRBSKO

Vizionář a vynálezce Nicola Tesla se soustředil na budoucnost. Uvědomoval si, že vývoj je základem příštích úspěchů.

JET ERP

Betriebesgesellschaft mbH

Počátky činnosti rakouské společnosti JET ERP Betriebesgesellschaft mbH (tehdy ještě součástí koncernu Phillips) sahají do roku 1946. Produktovou nabídku pod značkou Data Systems Austria tvoří v současnosti účetní a finanční software JET REWE, ERP systém JET ORBIT, řízení dokumentů JET DMS a řešení v oblasti Business Intelligence JET BI. Klienti oceňují nejen velký počet

multifunkčních modulů zařazených do standardní nabídky, ale i řadu na míru vytvořených řešení a individuální poradenství. Pozoruhodný je rozsah poskytovaných oborových řešení vyvinutých pro strojírenský a kovozpracující průmysl, výrobu potravin, stavebnictví, dřevařský průmysl, chemickou výrobu a zpracování plastů, elektrotechnický průmysl, cestovní ruch a obchod.

JET ERP Betriebesgesellschaft mbH, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	31. 12. 2014	31. 12. 2015	31. 12. 2016
TRŽBY	90 966	85 796	96 779
TRŽBY y/y		-4,1 %	11,8 %
EBITDA	14 051	469	-188
EBITDA y/y		-96,7 %	-140,1 %
Osobní náklady	61 441	58 730	67 922
Osobní náklady y/y		-4,4 %	15,7 %
Náklady na vývoj	34 426	34 085	38 847
Náklady na vývoj y/y		-1,0 %	14,0 %
Zisk před zdaněním	-180	-9 564	-6 087
Zisk před zdaněním y/y		5213,3 %	-36,4 %
Aktiva	38 062	34 770	30 052
Vlastní kapitál	27 214	13 305	7 167
Krátkodobé závazky	1 010	9 926	10 593
Dlouhodobé závazky	0	0	0
Počet zaměstnanců	28	31	36

Celkové výnosy JET ERP Betriebesgesellschaft mbH dosáhly v účetním roce 2016 hodnoty 3 579 903, 19 eur (97,37 mil. Kč), což oproti předcházejícímu období znamená navýšení o 405 211,14 eur (11,02 mil. Kč). Největším zdrojem výnosů jsou příjmy z maintenance, které tvoří 55,9% podíl, zatímco prodej produktů zaznamenal 22,8% podíl a služby dosáhly 21,3% podílu.

Kvalita a rozsah poskytovaných služeb v rámci servisu (maintenance) přispívá k zabezpečení vysokého podílu klientů. V oblasti JET REWE (finanční a účetní software) má servisní smlouvu 81,7 % klientů, v oblasti JET DMS (řízení dokumentů a interní kontrolní systém) 80,3 % klientů a v oblasti JET ORBIT (ERP software) a JET BI (Business Intelligence) dokonce všichni klienti.

Růst příjmů v roce 2016 je výsledkem nové systematické péče o klienty a současně vyjádřením jejich důvěry v kontinuitu a další rozvoj společnosti i po převzetí 100% obchodního podílu holdingem Solitea v prosinci 2014. Významným aspektem růstu výnosů byla i internacionalizace aktivit – řešení společnosti se nově nasadila i v Rumunsku, Polsku, Maďarsku, Slovinsku a Chorvatsku.

Koncem prvního pololetí 2016 byly uvedeny aktualizace všech produktů a také letošní novinka – bilanční modul. V rámci tradičních srazů uživatelů, pořádaných v pěti rakouských spolkových zemích, se na představení nové verze JET REWE setkala téměř polovina uživatelů. V roce 2016 také proběhl průzkum zákaznické spokojenosti, jehož výsledky prokázaly nejen vysokou spokojenost se softwarem (92,7 %), ale i s poskytovaným servisem a konzultačními službami (94,1 %).

Rok 2016 přinesl společnosti JET ERP i významné ocenění v oblasti personální práce. Společnost zaměstnává 35 mužů a žen šesti národností, kteří hovoří dvanácti jazyky a hlásí se k šesti různým náboženstvím. Rozmanitost týmu je zřejmá i při pohledu na věkovou strukturu – nejmladší zaměstnankyni je 24 let, nejstarší 72, průměrný věk je 45 let. Rakouská obchodní komora proto nominovala JET ERP za management generací na cenu DiversCity Award 2016.

Jürgen Donaubauer / COO, JET ERP Betriebesgesellschaft mbH

Saop

Společnost Saop d.o.o. vznikla v roce 1987 a byla jednou z prvních společností na území bývalé Jugoslávie, která vyvíjela vlastní obchodní software. Byla rovněž první společností v regionu, která nabídla účetní systém v cloudu. V současné době nabízí tři různá obchodní řešení: ERP iCenter, určené pro trh malých a středních

společností a veřejný sektor, dále on-line účetnictví miniMAX, určené pro účetní firmy, podnikatele a malé společnosti, a Saopnet POS, což je pokladna využívající cloud. Řešení Saop používá více než 30 000 uživatelů ve Slovinsku, Chorvatsku a Srbsku.

Saop, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	31. 12. 2014	31. 12. 2015	31. 12. 2016
TRŽBY	165 136	162 879	161 130
TRŽBY y/y		-1,4 %	-1,1 %
EBITDA	44 200	35 858	29 763
EBITDA y/y		-18,9 %	-17,0 %
Osobní náklady	74 993	75 803	80 491
Osobní náklady y/y		1,1 %	6,2 %
Náklady na vývoj			
Náklady na vývoj y/y			
Zisk před zdaněním	42 626	34 255	29 543
Zisk před zdaněním y/y		-19,6 %	-13,8 %
Aktiva	114 899	123 512	145 437
Vlastní kapitál	87 952	101 114	124 815
Krátkodobé závazky	25 434	22 341	20 622
Dlouhodobé závazky	235	56	0
Počet zaměstnanců	73	78	79

V roce 2016 získala společnost Saop nového vlastníka, skupinu Solitea, která v současnosti působí na území České republiky, Slovenska a Rakouska. V rámci celé skupiny jsme zahájili vývoj nového společného produktu, který je určen pro současné i nové trhy. Součástí produktu budou nejmodernější architektury a funkcionality, například intuitivní ovládání, kdy přístroj předvídá, za jakým účelem jej uživatel chce použít.

Naším cílem je stát se hlavním poskytovatelem obchodních řešení v rámci jadranského regionu. Investujeme proto do nejmodernějšího vývoje a trvale školíme naše zaměstnance. Víme, že pouze s pracovníky, kteří mají dostatečné znalosti a dovednosti, můžeme být na trhu konkurenceschopní. Školení jsme začali organizovat v průběhu pracovní doby, protože bereme ohled na rodinné povinnosti našich zaměstnanců.

Důkazem vynikajícího vedení společnosti je prestižní ocenění ředitelky Sonji Šinigoj za výjimečné podnikatelské úspěchy – cena se také nazývá „Oskar za ekonomický úspěch“. Získali jsme i zlaté osvědčení „Family friendly“.

Inovace společnosti Saop v oblasti budování nových produktů potvrdilo stříbrné ocenění od slovinské Obchodní komory za vývoj pokladny Saopnet POS a ocenění společnosti Microsoft za vývoj tohoto produktu na platformě Azure.

V roce 2016 nás klienti i uživatelé překvapili rekordní účastí na konferencích a seminářích. Svoji vděčnost a péči o uživatele jsme projevili vstřícným gestem, kdy naše prodejní týmy a týmy podpory navštívily více než 300 klientů přímo v terénu. Návštěvy administrátorů pouze potvrdily, že osobní kontakt s uživateli je v době digitalizace nesmírně důležitý.

V Srbsku a Chorvatsku se společnost Saop začala věnovat obsahovému marketingu, jehož cílem je přeměnit náhodné návštěvníky webových stránek na kupující. Prostřednictvím pravidelného zasílání zajímavých blogových článků, užitečného obsahu a webinářů tak společnost systematicky udržuje vztahy s potenciálními zákazníky. Úspěšně tak buduje důvěru v obchodní značku, což se projevuje lepší viditelností produktů a následně také vyššími tržbami.

Společnost Saop je poskytovatelem informačních řešení, které pokrývají provoz malé, střední i velké firmy či veřejné instituce. Pro lepší orientaci a pohyb mezi různými uživateli zavedla firma nový způsob rychlého vývoje produktů – tzv. scrum, který umožňuje lepší řízení projektu, rychlejší vývoj a reakce na požadavky trhu, což je v tomto vysoce konkurenčním oboru zcela nezbytné.

Můžeme hrdě prohlásit, že každoroční nezávislé průzkumy ukazují, že spokojenost našich uživatelů vysoce přesahuje evropský průměr.

Petra Šinigoj / CEO, Saop d.o.o.

Solitea Business Solutions

Solitea Business Solutions je konzultační a softwarová společnost, která působí na trhu od roku 1996 (do května 2016 vystupovala pod názvem Aquasoft). Na kontě má přes 300 úspěšně zrealizovaných projektů. Klientům

dodává řešení využívající potenciál informací pro úspěch při jejich fungování. Ctí kvalitu, osobní přístup a respekt k individualitě svých zákazníků.

Solitea Business Solutions, vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	30. 6. 2015	30. 6. 2016	30. 6. 2017
TRŽBY	202 678	118 366	121 625
TRŽBY y/y		-41,6 %	2,8 %
EBITDA	9 928	6 827	13 279
EBITDA y/y		-31,2 %	94,5 %
Osobní náklady	122 104	77 584	81 594
Osobní náklady y/y		-36,5 %	5,2 %
Náklady na vývoj	0	0	0
Náklady na vývoj y/y			
Zisk před zdaněním	4 865	4 674	9 615
Zisk před zdaněním y/y		-3,9 %	105,7 %
Aktiva	87 001	87 310	93 494
Vlastní kapitál	52 970	53 144	58 105
Krátkodobé závazky	19 137	23 530	28 570
Dlouhodobé závazky	1 276	450	1 851
Počet zaměstnanců	71	70	76

Solitea Business Solutions (SBS) zaznamenala v uplynulém fiskálním roce 2,3% meziroční nárůst výnosů, které dosáhly hodnoty 121,6 mil. Kč. Reálně však došlo k 31% meziročnímu nárůstu výnosů, neboť oficiální výsledky jsou zásadně ovlivněny zákonnou změnou účetních postupů ohledně nedokončené výroby, která není, počínaje rokem 2017, zahrnuta mezi provozní výnosy. Zisk před započtením úroků, daní a odpisů (EBITDA) vzrostl meziročně o 95 % na 13,3 mil. Kč. Kromě dodávek pro dlouhodobé zákazníky se firmě podařilo získat nové významné klienty jak na domácím trhu, tak i v zahraničí.

Majoritní podíl na dosažených výsledcích tvořily výnosy ze zakázového vývoje aplikací. SBS je leaderem IT podpory specifických agend v oblastech správy cel a daní. Celní správa ČR již přes 20 let důvěřuje řešením dodaným společností SBS, která zajišťuje provoz a rozvoj několika desítek velkých systémů i drobných aplikací. V uplynulém období byly implementovány změny související s nařízením Evropského parlamentu a Rady EU, které zjednodušuje celní řízení a činí další kroky v jeho sjednocování v rámci EU. Od poloviny roku 2016 realizuje SBS zakázku pro srbskou celní správu na vývoj nových klientských částí systému NCTS (New Computerized Transit System), který běží na 168 celních úřadech, kde jej používá cca 1300 celníků a kde zpracovává ročně přes 200 tisíc mezinárodních přeprav. V prosinci 2016 uzavřela SBS smlouvu s finskou celní správou Tulli na realizaci nového celně-deklaračního informačního systému. Projekt za bezmála 600 milionů korun bude probíhat v letech 2017 až 2020, podpora provozu pak až do roku 2025.

SBS dlouhodobě působí rovněž v oblasti IT podpory bezpečnosti potravin. Společnost je dodavatelem Integrovaného zemědělského registru – jedním z jeho hlavních účelů je kontrola kvality masa před uvolněním do potravinového řetězce. Systém eviduje více než 60 tisíc chovatelů a miliony kusů hospodářských zvířat. V uplynulém roce byl systém po více než osmiletém provozu výrazně modernizován.

SBS je rovněž dodavatelem odborného informačního systému realizujícího kompletní evidenci a podporu kontrolní činnosti Státní veterinární správy, včetně aktuálního trendu týkajícího se dozoru nad zajištěním dobrých životních podmínek hospodářských zvířat. Jde tedy nejen o činnosti týkající se zajištění ochrany zdraví spotřebitele, ale čím dál více i o ochranu a sledování správného chovu hospodářských zvířat. Podpora provozu a rozvoj byl zajišťován i u dalšího řešení, které od roku 2007 pomáhá Ústřednímu kontrolnímu a zkušebnímu zemědělskému ústavu s integrovanou ochranou rostlin na našem území. Dodané systémy Monitoring cizorodých látek a Vnější karanténa podporují ochranu území České republiky před škodlivými organismy, chorobami, škůdci a plevely.

Monitorují dovoz, průvoz nebo vývoz rostlin, rostlinných produktů a dalších komodit rostlinného původu z třetích zemí.

SBS dlouhodobě působí rovněž v segmentu zdravotnictví. Na konci roku 2016 byly zahájeny práce na vývoji Centrálního úložiště elektronických receptů pro Státní ústav pro kontrolu léčiv. Vyvinuté řešení pokryje od 1. 1. 2018 úplnou preskripci léčiv v ČR. Od tohoto data budou papírové recepty lékaři vystavovány pouze minoritně, v legislativou omezených případech. Centrální úložiště elektronických receptů je prvním realizovaným projektem celonárodního eHealth, tedy elektronického zdravotnictví.

SBS je rovněž autorem pěti samostatných specifických IS a registrů provozovaných resortem Ministerstva zdravotnictví. SBS například dodala a dále rozvíjí a zajišťuje podporu centrálního systému evidence hospitalizací, evidence poskytnutých kloubních náhrad či evidence pacientů léčených z drogové závislosti. V květnu 2017 byl do provozu uveden informační systém pro podporu evidence, výběru a sledování průběhu jednotlivých dotačních projektů v resortu Ministerstva zdravotnictví. Aktuálně je využíván několika tisíci uživateli, kteří podávají žádosti o podporu výzkumného projektu v resortu ministerstva zdravotnictví. Od roku 2013 funguje systém pro výměnu informací týkajících se poskytnuté zdravotní péče a z toho vyplývajících nároků na její proplacení včetně agendy přeučtování nárokových dávek, který SBS vybudovala pro Kancelář zdravotního pojištění. Systém je integrován se všemi domácími zdravotními pojišťovnami a v současné době jej využívá více než 700 uživatelů. V roce 2017 probíhala integrace řešení se zdravotními pojišťovnami Slovenské republiky. SBS dále rozvíjí a podporuje provoz Integrovaného informačního systému Vojenské zdravotní pojišťovny. Aktuálně probíhá realizace významných změn vyžadovaných zejména vývojem legislativy v oblasti elektronizace resortu zdravotnictví nebo v oblasti kybernetické bezpečnosti.

Z významných projektů pro komerční zákazníky je třeba zmínit implementaci ERP systému pro podporu back-office procesů v J&T Bance, zahrnující účetnictví, fakturaci, řízení nákupu a prodeje a kontroling. Pro stejného zákazníka byl zahájen implementační projekt reportingu pro obchodní úseky v České republice a na Slovensku. V první polovině roku 2016 experti SBS rovněž zahájili implementaci DMS systému s cílem vytvořit úložiště dokumentů v rámci tzv. klientské dokumentace pro Poštovou banku.

Od září 2016 probíhaly práce na projektu pro Kancelář finančního arbitra České republiky, jehož předmětem je dodávka systému pro správní řízení a spisovou službu. Systém je využíván desítkami uživatelů pro agendu správních řízení v počtu 5 tisíc aktuálně zpracovávaných spisů. Bylo také započato s vývojem informačního systému pro

Komoru daňových poradců, kde bude nové řešení spravovat agendu několika tisíc daňových poradců. Jedná se historicky o první projekt, na kterém se podílejí hned tři firmy ze skupiny Solitea – vedle SBS také Solitea Česká republika a Vema.

V dalším období se bude SBS soustředit jak na posilování pozic u stávajících zákazníků, tak i na získávání nových klientů, a to ve všech

segmentech trhu, na které se dlouhodobě zaměřuje, včetně snahy získat další zajímavé projekty v zahraničí. Významné úsilí bude věnováno oblasti Business Intelligence, ve které má SBS ambici stát se lídrem na domácím trhu s řešeními založenými na platformě společnosti Microsoft.

Petr Franc / CEO, Solitea Business Solutions, s.r.o.

170⁺
(tis.)



Počet klientů, kteří používají naše služby on-line,
prudce roste

Vema

Vema patří mezi přední dodavatele softwaru pro řízení lidských zdrojů v České a Slovenské republice, její produkty využívá přes 7 200 organizací. Na podzim 2016 oslavila již 26. výročí své existence. Po změnách ve struktuře, které proběhly v roce 2000, funguje společnost pod hlavičkou Vema, a.s., a její součástí je 100%

vlastněná dceřiná slovenská firma Vema, s.r.o. Společnost Vema, a.s., je od roku 2014 součástí holdingu Solitea, a.s. Konsolidované tržby společnosti Vema dosáhly ve sledovaném období 148 mil. Kč. V České republice a na Slovensku společnost k 30. červnu 2016 zaměstnává 127 pracovníků. Vema má posunutý fiskální rok od 1. 2. 2016 do 31. 1. 2017.

Vema (Česká republika), vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	31. 1. 2015	31. 1. 2016	31. 1. 2017
TRŽBY	133 813	123 398	122 793
TRŽBY y/y		-7,8 %	-0,5 %
EBITDA	34 786	24 841	20 825
EBITDA y/y		-28,6 %	-16,2 %
Osobní náklady	23 783	23 119	25 075
Osobní náklady y/y		-2,8 %	8,5 %
Náklady na vývoj	0	0	575
Náklady na vývoj y/y			
Zisk před zdaněním	45 079	24 460	21 880
Zisk před zdaněním y/y		-45,7 %	-10,5 %
Aktiva	85 950	68 263	76 563
Vlastní kapitál	28 315	9 293	15 987
Krátkodobé závazky	17 017	22 388	20 301
Dlouhodobé závazky	10 449	5 720	9 875
Počet zaměstnanců	113	114	110

Vema (Slovensko), vybrané finanční údaje

Částky v tis. Kč	31. 12. 2014	31. 12. 2015	31. 12. 2016
TRŽBY	32 096	29 002	28 006
TRŽBY y/y		-9,6 %	-3,4 %
EBITDA	6 066	5 335	4 727
EBITDA y/y		-12,1 %	-11,4 %
Osobní náklady	15 116	14 888	16 461
Osobní náklady y/y		-1,5 %	10,6 %
Náklady na vývoj			
Náklady na vývoj y/y			
Zisk před zdaněním	5 947	5 591	4 868
Zisk před zdaněním y/y		-6,0 %	-12,9 %
Aktiva	17 559	16 500	16 601
Vlastní kapitál	8 890	8 578	7 967
Krátkodobé závazky	4 918	3 883	4 363
Dlouhodobé závazky	58	73	95
Počet zaměstnanců	15	16	17

V únoru 2016 odešel po 26 letech z pozice ředitele společnosti Michal Máčel a jeho místo zaujal Jan Tomíšek. Zároveň k 1. březnu 2016 proběhly organizační změny, které vyvolaly největší výměnu managementu v historii společnosti. Nové ředitele tak mají i všechny stávající divize. Nově byla vyčleněna samostatná divize Obchod a změny se dotkly i středního managementu.

Od října 2016 uplatnila Vema novou licenční politiku. Jednorázová cena za pořízení aplikací byla nahrazena pravidelnými měsíčními platbami hrazenými po celou dobu užívání produktů.

Začátkem roku 2016 jsme také zavedli striktnější kontrolu rozsahu využívání licencí, která přinesla růst celkového počtu osobních čísel zpracovávaných aplikací Mzdy o 7 000, a zvrátila tak trend setrvalého poklesu pozorovatelný v minulých letech.

V průběhu sledovaného období vzrostlo množství organizací zpracovávaných v cloudu Vema o více než 400 subjektů a dosáhlo počtu 1 066.

Do aplikací HR Vema byl koncem roku 2015 komplexně zapracován zákon o státní službě. Součástí řešení je i mohutné rozhraní připojené na státní Informační systém o státní službě. Tento segment budeme i nadále rozvíjet v souladu se změnami legislativy a potřebami zákazníků, kterých se tento zákon týká.

Od června 2016 Vema nabízí klientům novou službu Mobilní výplatní lístek, která zaměstnancům odesílá výplatní lístek na mobilní telefon. Kromě potřebné serverové infrastruktury jsou k dispozici aplikace pro obě dominantní platformy, iOS a Android.

Ve sledovaném období došlo k více než 20% růstu služby outsourcingu zpracování mezd. Vema nyní zpracovává svým zákazníkům mzdy pro téměř 4 200 zaměstnanců.

Jan Tomíšek / CEO, Vema, a.s.

**Zlepšujeme
podnikání
i život lidí.
Jsme řešení.
Jsme Solitea.**



*Sdružujeme úspěšné IT společnosti.
Výsledky naší práce pomáhají téměř v každé firmě,
instituci a organizaci ve střední Evropě.*

Solitea, a.s.

Drobného 555/49, 602 00 Brno

Česká republika

Tel.: +420 549 522 511

E-mail: info@solitea.cz

www.solitea.com

